



T-GAIA 10th ANNIVERSARY

2018年9月14日（金）

日本証券アナリスト協会主催 個人投資家向けIRセミナー

株式会社ティーガイア
証券コード
3738

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知おきください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。

 T-GAIAって…？

ご存知ですか？

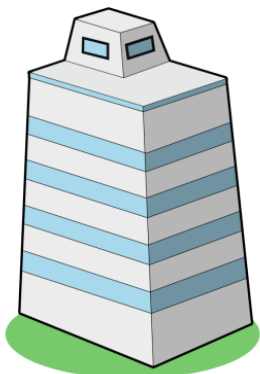


町の携帯電話ショップは
どこが運営しているのでしょうか？

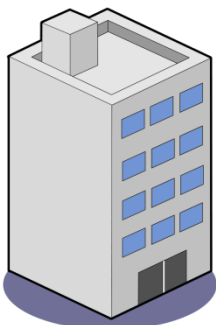
● 携帯電話販売代理店ビジネスモデル

仕入先

<通信事業者>
(NTTドコモ、KDDI、ソフトバンク等)



<その他仕入先>
(アクセサリ、コンテンツ等)



仕入・契約取次業務の受託

当社（販売代理店）の役割

<ティーガイア>



携帯電話の卸・販売

アクセサリ等の卸・販売

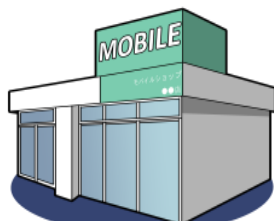
<主な販売網>



キャリアショップ



家電量販店・大型スーパー



併売店 ※



アクセサリショップ

販売・契約の取次

お客様



※併売店…複数の通信事業者の携帯電話を販売する店舗

携帯電話販売で 業界NO. 1!



携帯電話
年間販売台数

459 万台 ※1



携帯電話
販売拠点数

1,903 店舗 ※2



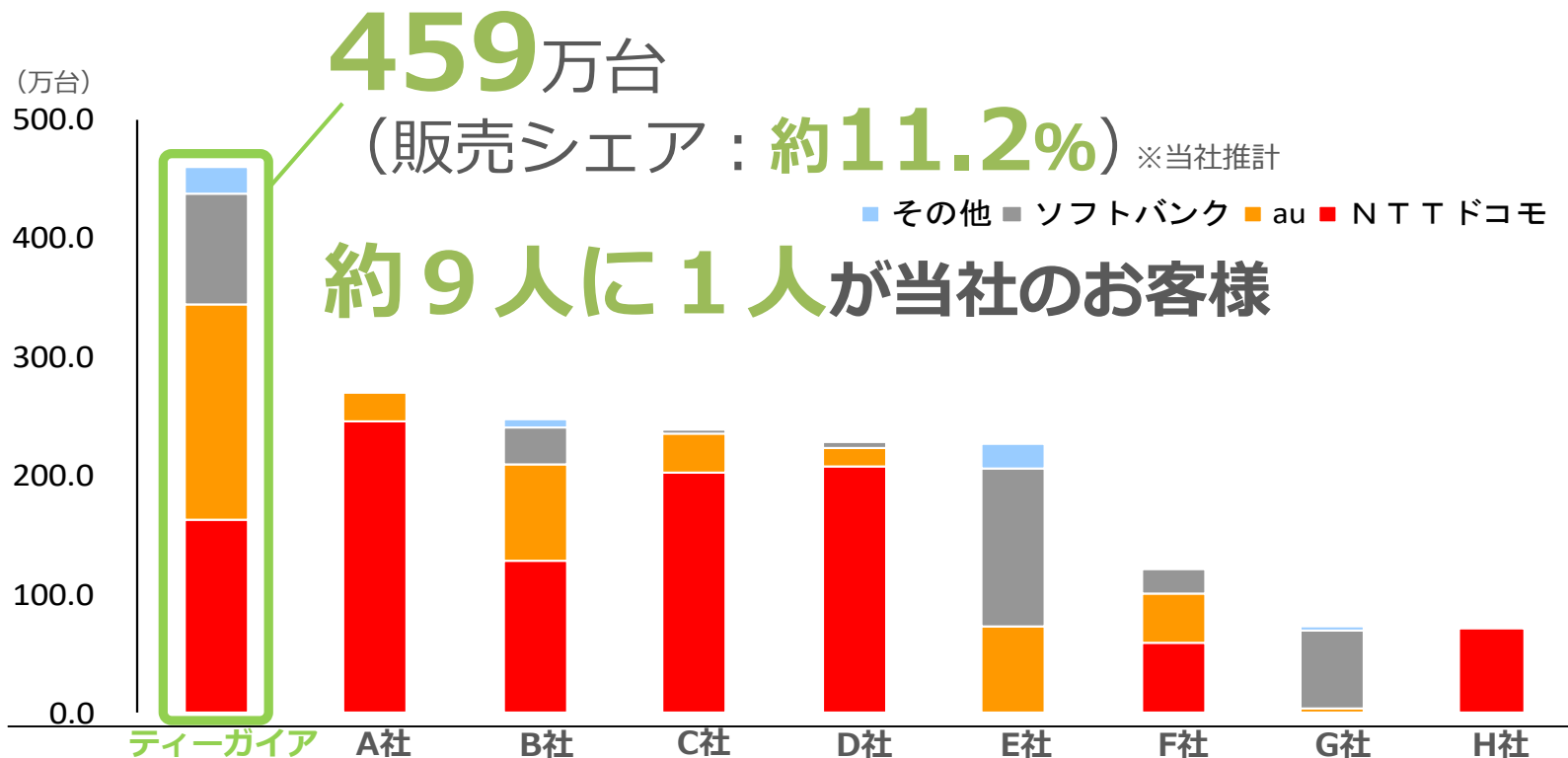
携帯電話
キャリアショップ数

1,133 店舗 ※2

※1 2017年度年間販売台数、Wi-Fi専用端末、MVNO SIM含む

※2 2018年6月末現在

2017年度販売台数 圧倒的 NO.1!



(出典：MM総研)

大手通信キャリアに加え、楽天モバイル・UQモバイル等格安スマホもバランス良く販売

ティーガイアの販売拠点数

(2018年6月末現在)

アクセサリショップ

17店舗

家電量販店・
大型スーパー店内

575店舗

併売店等

178店舗

キャリアショップ

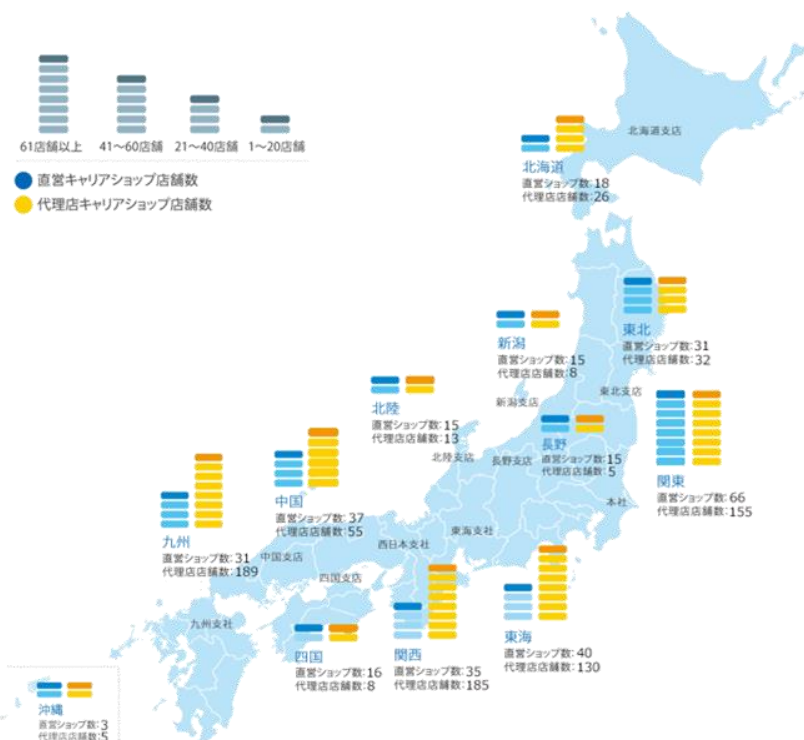
1,133店舗

(内、直営店 322店舗)

関西エリア：214店舗

(内、直営店 35店舗)

合計：1,903店舗



(参考) 全国の販売拠点数

- キャリアショップ数：約9,100店舗
※格安スマホ (MVNO) ショップ含む
- 家電量販店：約3,800店舗
- 併売店：約600店舗
(複数の通信事業者の携帯電話を販売する携帯ショップ)

合計：約13,500店舗

携帯のアクセサリショップ

Smart Labo を全国 **17** 店舗展開中
(2018年6月末現在)



Smartlabo.style
なんばマルイ



Smart Labo 心齋橋



プライベートブランド
Bellezza Calma
(ベレッツアカルマ)



プライベートブランド
Étincese (エタンセス)


格安スマホへの取り組み (MVNO)

- 楽天モバイルショップ **17** 店舗運営



楽天モバイルショップ運営数
NO. 1!

(2018年6月末現在)

Smart  **Labo** とのコラボショップも好評

ティーガイアの事業は大きく3つ

個人向けサービス



モバイル事業

- 直営店・代理店・量販店等、多様な販路で携帯電話の販売・サービスを提供
- スマートフォン向けアクセサリショップ事業



決済サービス事業

- 決済サービス事業
- 海外事業



法人向けサービス



ソリューション事業

- 法人向け携帯電話販売・運用サポート
- ネットワーク事業

T-GAIA Smart
SUPPORT

TG光
By T-GAIA

決済サービス事業とは？



コンビニ・スーパー等、
約58,000店舗で取り扱い

(2018年6月末現在)



主にコンビニエンスストア等に ある電子マネーの取り扱い

決済サービス事業のアジアへの展開



- シンガポール・マレーシア・タイへ進出
- 大手コンビニエンスストアやスーパー等においてギフトカードの拡販およびハウスカードビジネスを展開

2017年12月1日に 株式会社クオカード を完全子会社化



T-GAIA

- 長年培ったサーバ管理型電子マネーの取り扱いノウハウ
- 大規模な携帯電話販売網および法人顧客基盤

共通点

- コンビニエンスストアを中心とする共通の流通基盤
- デジタル化推進

QUO

- 「QUO カード」ブランドの圧倒的な認知度と市場での信頼感
- 法人ギフト市場での高い需要

「既存QUOカード」のさらなる発行拡大と
「デジタル版QUOカード」の創出を目指す

QUOカード・・・
昔からあるけど、まだ
伸びしろあるんですか？



たとえば…

● 使えるお店増えてます



書店やドラッグストア等
使えるお店は全国57,000店

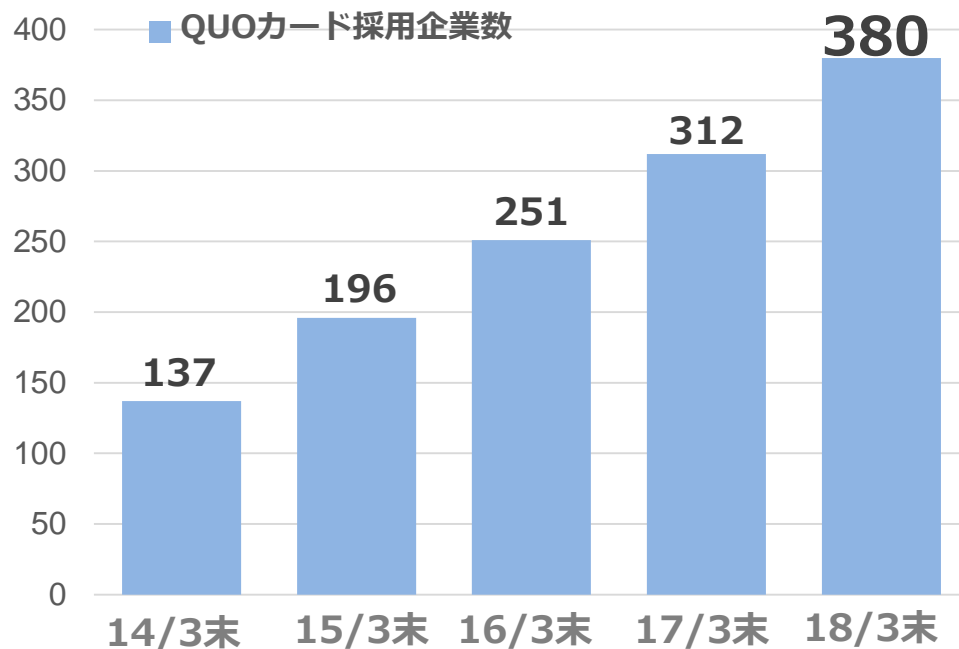
● 新商品も続々登場

定番カードに加え、ご当地QUOカードや人気シリーズも続々登場



たとえば…

● 株主優待採用企業増加



優待導入企業が約1,400社のため、
約3割の企業が株主優待に
QUOカードを導入

株主優待で**380**社が採用
法人向けギフト需要増加

デジタル版QUOカード？ 電子マネーってもう いっぱいありますよね？



他社の電子マネー

個人（自分）利用中心

※オンラインストアでの利用中心

競争激化

デジタル版QUOカード

“ギフト”カードとしての認知度を活かし、
“ギフト需要”を取り込む

【デジタルQUO利用イメージ】

① ネットでもらって

② スマホにたまり

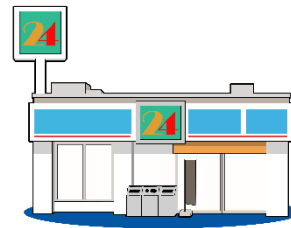
③ “お店ですぐ”使える



→ アンケート回答や



→ 飲料の購入キャンペーン等

デジタルQUO
ポイントネット上で配れて、コンビニ等の
リアル店舗で“すぐに”使える

ティーガイアの事業は大きく3つ

個人向けサービス



モバイル事業

- 直営店・代理店・量販店等、多様な販路で携帯電話の販売・サービスを提供
- スマートフォン向けアクセサリ事業



決済

事業

- 決済事業
- 海外事業



法人向けサービス



ソリューション事業

- 法人向け携帯電話販売・運用サポート
- ネットワーク事業

T-GAIA Smart
SUPPORT

TG光
By T-GAIA

ソリューション(法人向け)事業とは？

● 携帯電話販売および 付加価値サービスの提供

法人向け携帯電話の販売に加え、運用支援、携帯電話を活用したサービスを提供



T-GAIA Smart
SUPPORT

端末販売・
運用保守

働き方改革

セキュリティ

業務効率化



● 固定回線サービスの提供 および取次

インターネット等の固定回線サービスの提供を通して、高速・大容量の通信回線やネット環境を提供

TG 光

By T-GAIA

T-GAIA Smart SUPPORT

携帯電話端末の販売・管理から通信費の最適化までトータルでサポートいたします。

movino  star



・通信回線管理サービス

人事異動や組織変更に伴うmovino starの回線マスタデータの更新、登録作業を代行します。



・コンサルティングサービス

ご利用料金を分析し、最適な料金プランの提案や、お客様のご要望に合わせた分析結果をレポートいたします。



ヘルプデスク（お問い合わせ対応）

社員様からのお問い合わせ対応を管理者様に代行して行います。



セキュリティデスク（24時間365日対応）

盗難、紛失時に遠隔で端末のロックやデータ消去を行います。



キittingサービス

スマートフォン等携帯端末出荷前に、ご要望に合わせ設定作業の代行をします。

法人向けに独自ブランドの光回線サービス **TG光**を提供し、トータルサポート



T・G AIAグループの 提携・協力体制（B2B）



日本ワムネット株式会社（当社97.5%出資）

GigaCC

大容量データ転送サービスと、法人向けファイル共有サービスを
中心に各種サービス提供。



PCテクノロジー株式会社（当社40%出資）

ICT機器の導入から保守、修理、買取に加えて高品質なコールセンター
サポートをワンストップで提供。
文教分野におけるICT化支援事業の実績も豊富。



V-Growth

株式会社V-Growth（当社51%出資）

教育業界に向けタブレット端末・通信環境の構築および遠隔運用監視
サービス（導入、設定、保守）をワンストップで提供





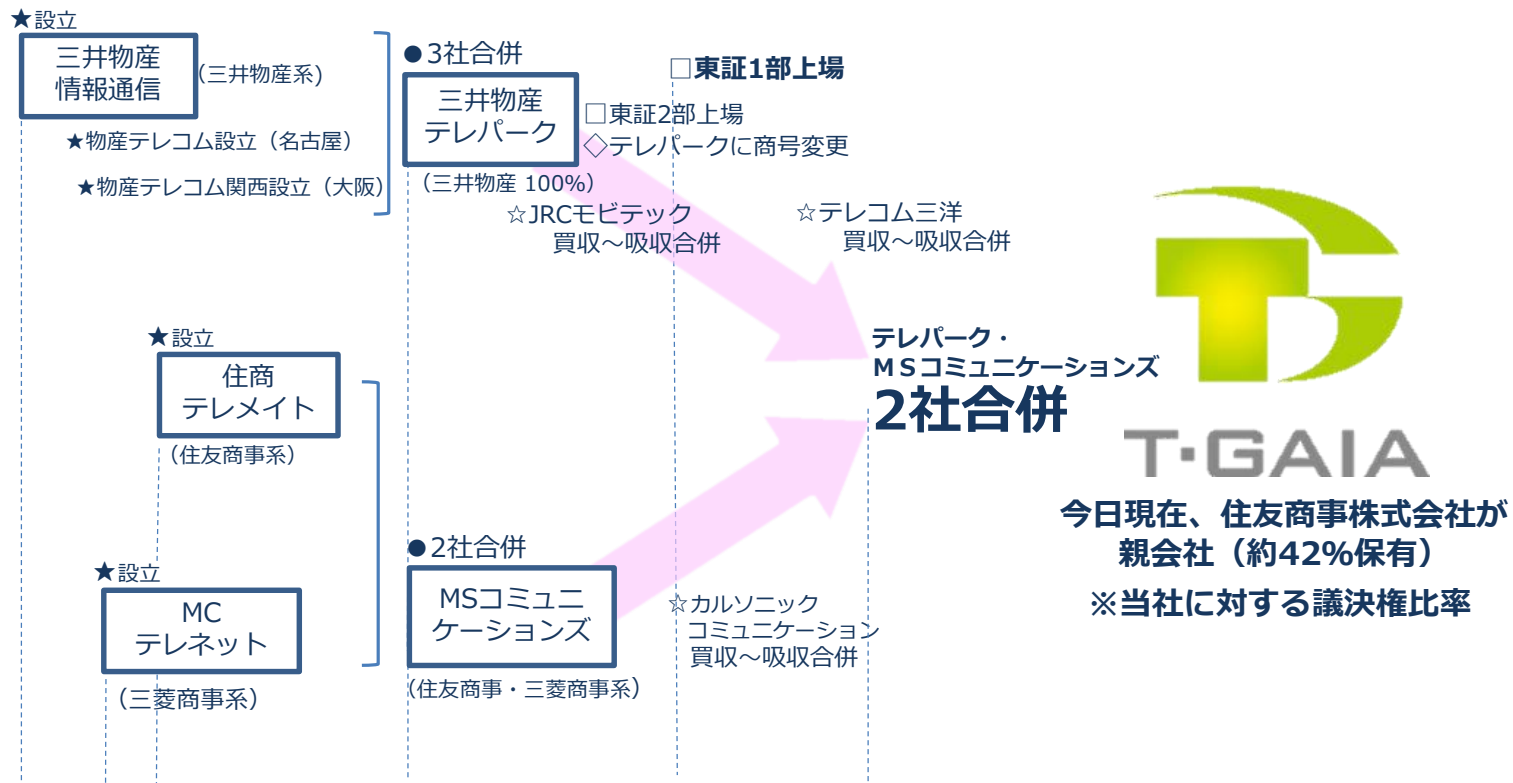
やってることは分かったけど、
ちゃんとした会社か不安...

会社の歴史は？

市場

スマートフォンの登場・普及の本格化

- 通信自由化
 - ★NTT移動通信各社設立
 - ★第二電電設立
 - ★日本テレコム設立
 - ★デジタルホン各社設立
 - ★日本移動通信設立
- iモード開始
 - KDD・DDI・IDO3社合併
 - KDDI誕生
 - ☆ボーダフォンが日本テレコムを買収
- MNP開始/ソフトバンクがiPhone発売
 - NTTドコモが地域8社を統合
 - ☆ソフトバンクがボーダフォンを買収



84年 85年 87年 92年 94年 95年 99年 00年 01年 03年 04年 05年 06年 07年 08年

当社概要

18/3期
連結売上高

5,527.7億円

18/3期
連結営業利益

144.5億円

18/3期
連結当期純利益

101.6億円

時価総額

2,313億円

※ 2018年8月31日時点

従業員数

6,259人

※ 2018年8月1日時点
※ 契約社員・派遣社員含む

ダイバーシティ & インクルージョン



- **女性の活躍推進**
(2017年7月以降 女性管理職比率10%以上達成)
- **えるぼし最高位<3段階目>取得**
- ショップでの障がい者の積極採用と活躍推進
- 育児や介護と仕事の両立支援
- 「第3回ホワイト企業アワード」
育児支援部門 大賞 受賞



人財採用



正社員化促進や新卒社員の採用強化により人財を確保

- 正社員化 (2017年4月1,300名)
- 新卒採用強化 (2018年4月218名採用)

育成強化

CAREER DESIGN ACADEMY

※株式会社キャリアデザイン・アカデミーは
教育専門の当社のグループ会社



- 採用後の東京・大阪での集合研修や
eラーニングサービスを充実

働きやすい職場環境の整備、人財採用・育成に注力



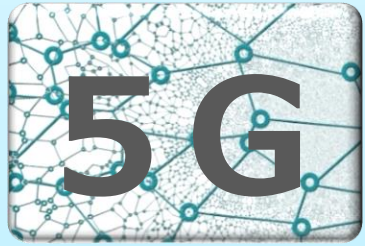
**これから会社をどう伸ばすか、
成長戦略はあるの…？**

ICT周辺領域の拡大

Cloud



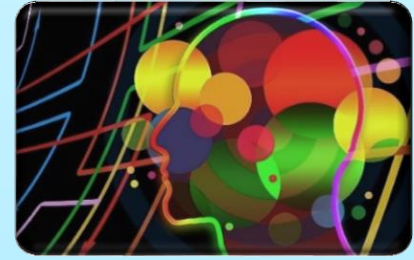
次世代高速移動通信



次世代端末



AI



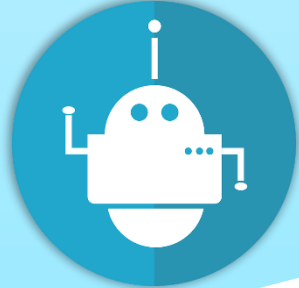
電子決済



IoT



Robot/RPA



Fintech



当社の目指す姿

「ICT周辺総合事業会社」

ICT周辺領域



当社のグループ企業

wamnet Japan

連携

CAREER
DESIGN
ACADEMY

連携

PCT PCテクノロジー

V-Growth
仕事で成長できる人づくり

連携

SRJ

QUO

多彩な
ビジネスモデル

広範な
取引関係

全国営業拠点
(モバイル事業)

自由度／中立性
(独自製品の少なさ)

バランス良い
財務指標

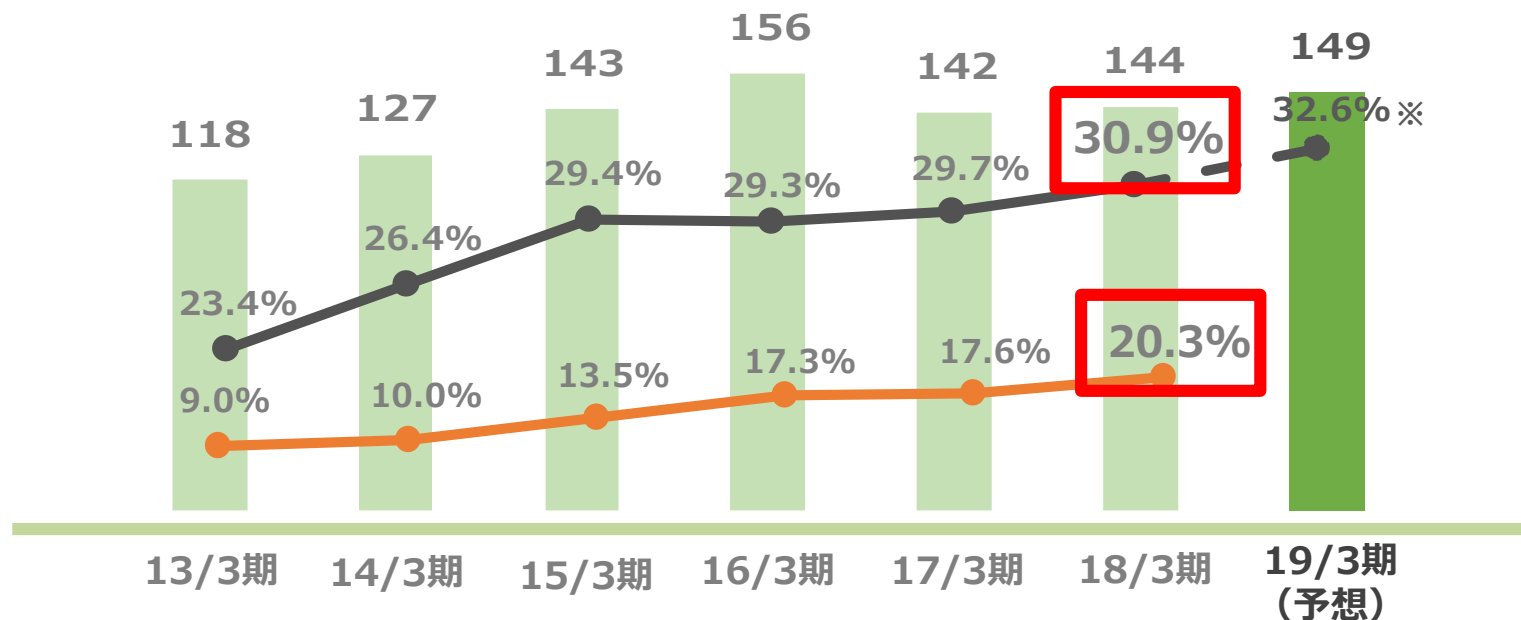
当社グループの強み



**投資先としての魅力、
お伝えします！**

18/3期のROE **30.9%**、ROIC **20.3%** 「JPX日経インデックス400」に5期連続選出!

(億円) ■ 営業利益 ● ROE (自己資本当期純利益率) ● ROIC (投下資本利益率)

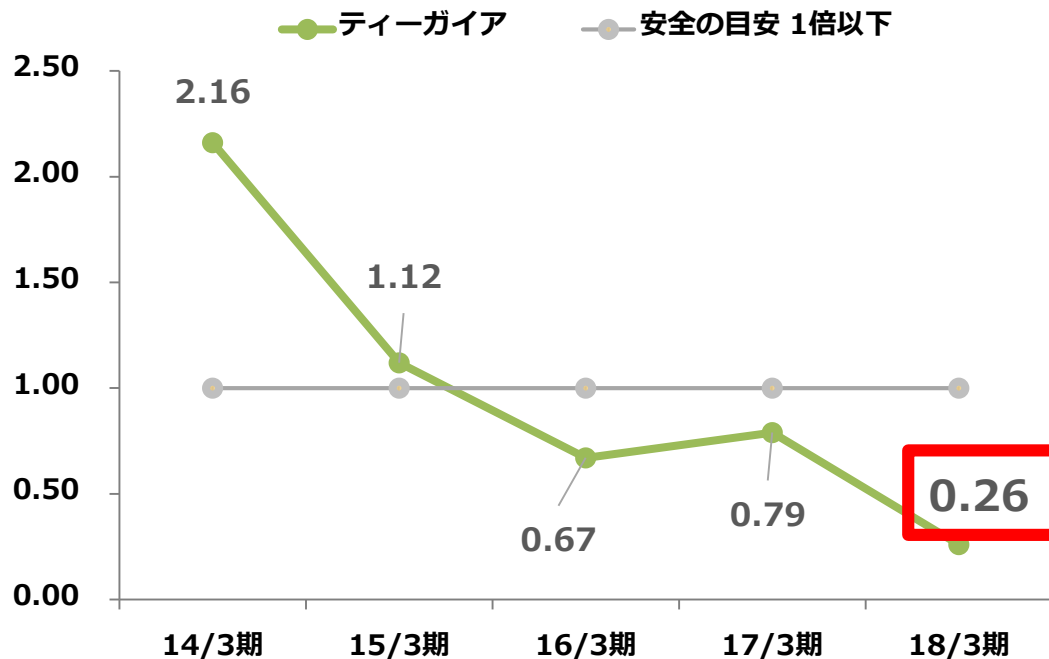


資本を効率的に活用

*19/3期 (予想) のROEは、19/3期における親会社株主に帰属する当期純利益 (予想) および自己資本の期中平均 (予想) に基づき算出

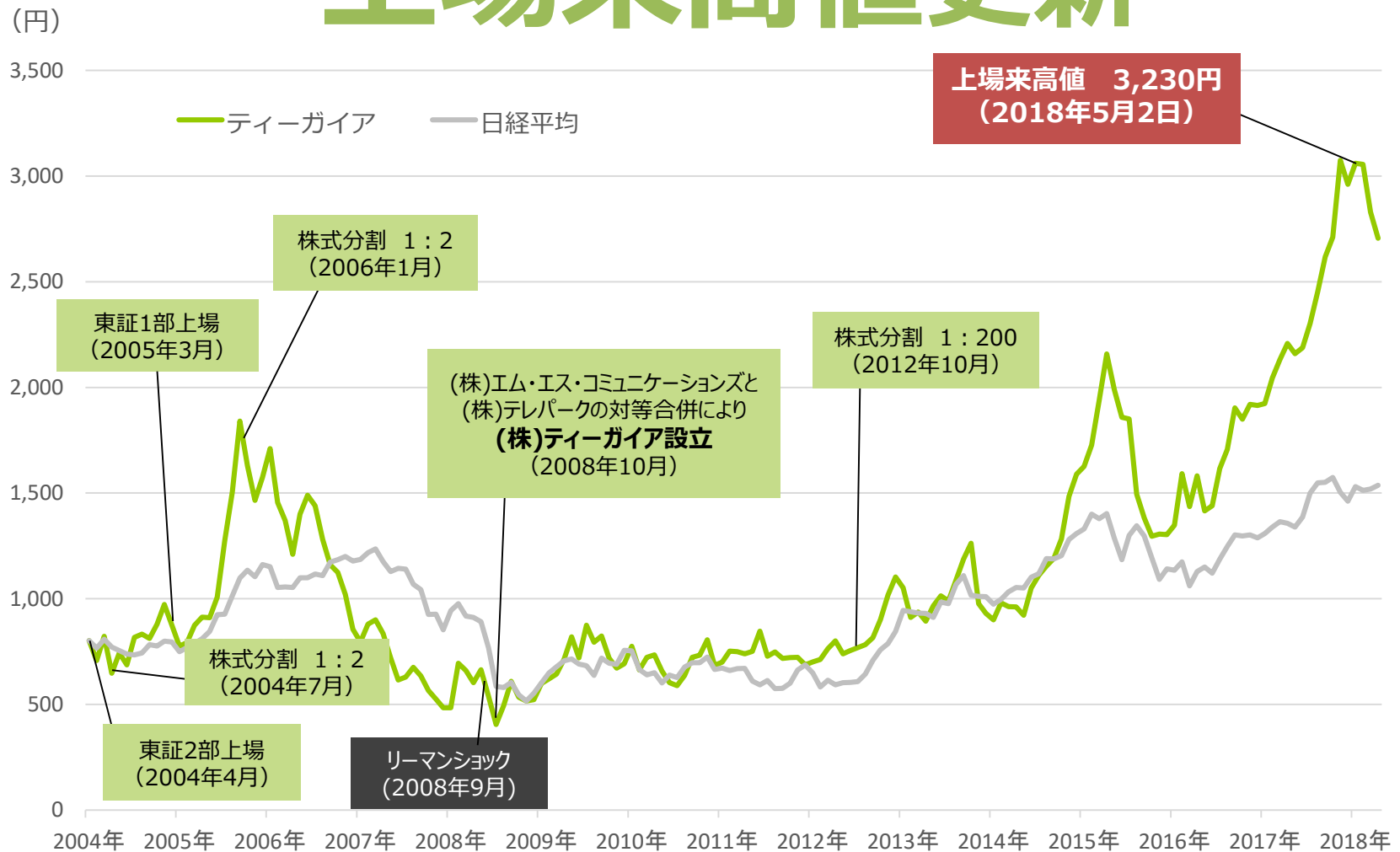
D/Eレシオ

(有利子負債÷自己資本)



負債より自己資本が多く、
財務の安全性が極めて高いレベル◎

株価は今年5月、 上場来高値更新

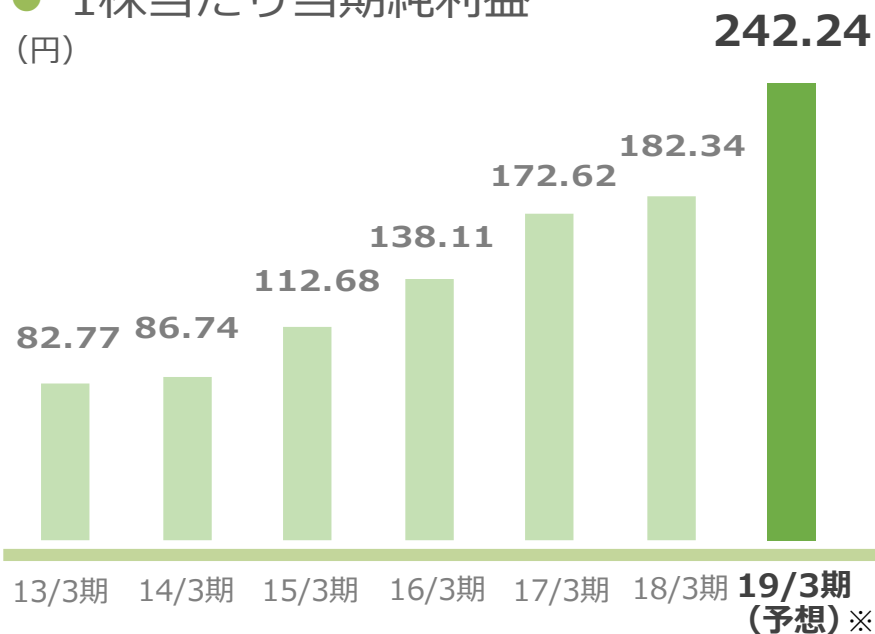


年間配当金は18円増配で**73円**（予定） 増配は**5期連続**（予定）

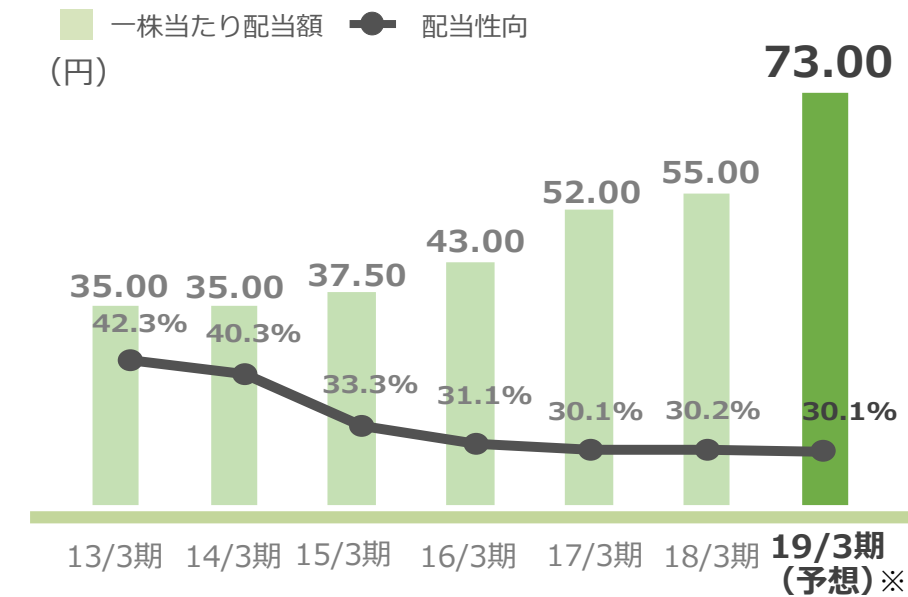
（中間配当金（予定）：36.5円/株、期末配当金（予定）：36.5円/株）

配当性向の基本方針は**30%以上**

● 1株当たり当期純利益
（円）



● 1株当たり配当額と配当性向
（円）



※19/3期（予想）の1株当たり当期純利益および配当性向は、19/3期末における期中平均株式数（予想）に基づき算出

株主優待は年2回！！

QUOカード



- 対象：毎年9月末、3月末日現在の株主名簿に記載または記録された100株（1単元）以上保有の株主様を対象にQUOカードを贈呈（年2回）。

QUOカード金額 (半期毎)	9月末日基準日		3月末日基準日		(参考) 年間総額	
	1年未満	1年以上	1年未満	1年以上	1年未満	1年以上
1単元以上～ 3単元未満	1,000円	2,000円	1,000円	1,000円	2,000円	3,000円
3単元以上	2,000円	3,000円	1,000円	2,000円	3,000円	5,000円

本日のまとめ



T・GAIIAについて



強み

携帯販売 **圧倒的 No.1!**

多彩でバランスの良い**事業ポートフォリオ**

5期連続増配で実質利回りは**約3.2%** (予定)

※2019年3月期 株主優待 (予定) と配当 (予定) および2018年8月31日の終値に基づき算出しております (1単元を保有する株主の場合)



期待

まずは「**デジタル版QUOカード**」

創出により、「**ICT周辺総合事業会社**」

としてさらなる成長と拡大を目指す

会社概要

(2018年6月末現在)



- 本社所在地 : 東京都渋谷区恵比寿 4 - 1 - 18
恵比寿ネオナート 14～18階
- 事業所 : 本社、3支社、7支店
- 資本金 : 3,154百万円
- 従業員数 : 4,501名
- 事業内容 : (1) 携帯電話等の販売および代理店業務
(2) 企業向けを中心とした通信ソリューションサービスの提供、固定回線サービスの販売取次業務
(3) 決済サービス、その他海外事業
- 主要株主 : 住友商事(株) 等
- 子会社 : 国内2社、海外1社 (シンガポール)

社名の由来

TOMORROW

「明日」

+

GAIA

「ギリシャ神話の大地の女神」を語源とし、「ひとつの巨大な生命体として考えられた地球」を表しています。

社名には、「明日(未来)に向かって誠実に挑戦し、全世界の人々の生命を育む、地球のような雄大な企業を目指す」という意味が込められています。

企業理念

新 企業理念 (2018年4月～)



TGビジョン ～わたしたちの目指す姿～

- 新たなコミュニケーションの提案を通じ、お客様に感動・喜び・安心を提供します。

TGミッション ～わたしたちの使命～

- 社員とその家族を大切にし、働く喜びを実感できる企業であり続けます。
- ビジネスパートナー・地域社会・株主と強い信頼関係を築き、ともに発展し続けます。
- リーディングカンパニーとして、変化を先取りし、新たなビジネスに挑戦し続けます。

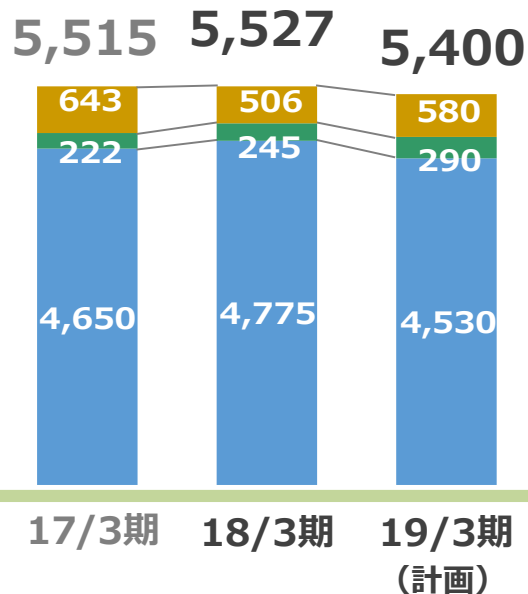
TGアクション ～わたしたちの行動指針～

- 「ありがとう」を超えるサービスを追求します。
- 情熱とスピード感を持ち、積極果敢に挑戦します。
- コミュニケーションを大切にし、風通しの良い職場をつくります。
- 多様性を尊重し、最高のチームワークを実現します。
- プロフェッショナルとして日々の自己研鑽に努めます。
- いかなるときも高い倫理観に基づき誠実に行動し、コンプライアンスを徹底します。

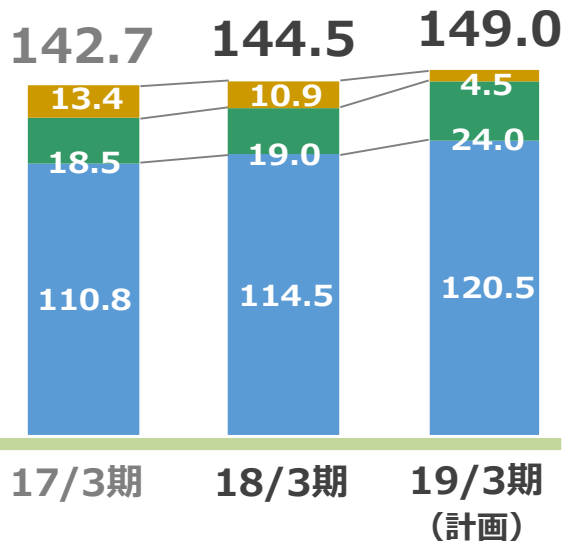
18/3期全社連結決算・19/3期計画①

売上高

■ モバイル事業 ■ ソリューション事業 ■ 決済サービス事業他
(億円)

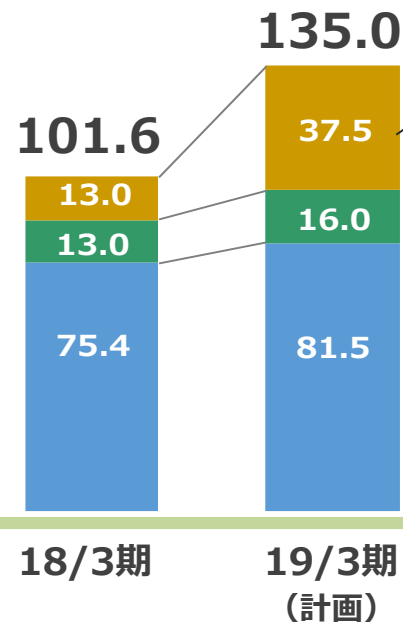


営業利益



親会社株主に 帰属する当期純利益

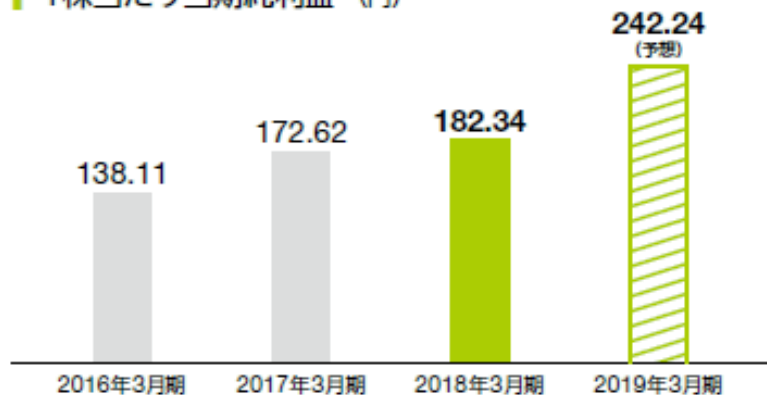
クオカード子会社化により大幅増益



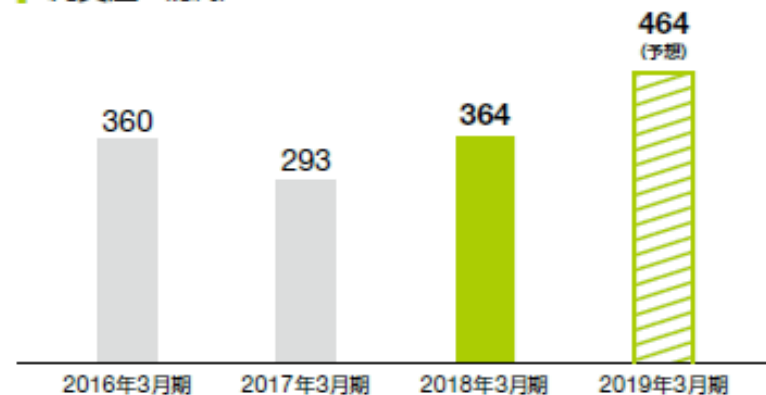
18/3期は販売台数増加、台当たり粗利上昇等により前期比増収増益
19/3期は一部販路における商流の見直しにより販売台数が減少し
減収するものの、店舗の収益性向上により増益を予定

18/3期全社連結決算・19/3期計画②

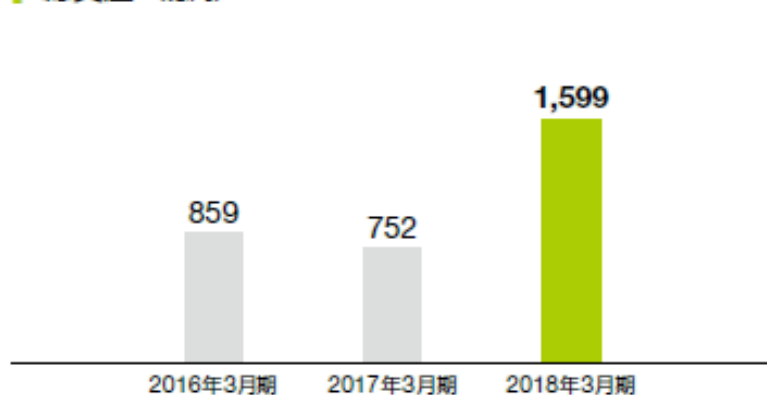
1株当たり当期純利益 (円)



純資産 (億円)



総資産 (億円)



自己資本比率 (%)



CSR活動

参考

社員参加型のボランティア活動

- **e-ネットキャラバン** インターネットの安心・安全な利用のために、子どもたちはもとより保護者・教職員等を対象に実施する啓発・ガイダンス



(活動風景)

子どもたちが安心・安全にインターネットを
使えるよう、講座を通じて啓発活動に貢献

e-ネットキャラバン
認定講師数

346名 (2018年5月22日現在)

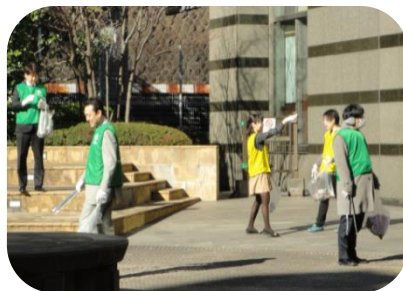
携帯ショップスタッフを中心に全国各地で講座を実施。

2018年4月には当社会長の澁谷も講座開催。

- 日本赤十字社の血液事業に対し、積極的に献血活動を実施



- 恵比寿本社ビル周辺の清掃活動を実施
サッポロホールディングス等、近隣企業と合同での清掃活動も開催



- 使用済み切手の仕分け活動を実施
東南アジアでの井戸建設を支援

