



T-GAIA

10th
ANNIVERSARY

2018年11月28日 (水)

個人投資家向け会社説明会

株式会社ティーガイア
証券コード
3738

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知おきください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。



T-GAIAって…？

聞いたことないなあ？



auショップ栄



ドコモショップ知多店



ソフトバンク栄



UQスポット 栄



楽天モバイル ららぽーと磐田店



ワイモバイル岩見沢

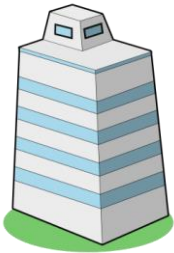
家電量販店・
大型スーパー等

そのケータイどこで買いましたか？

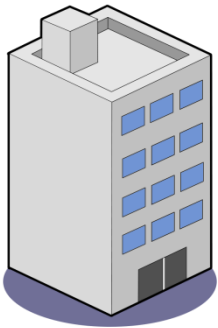
● 携帯電話販売代理店ビジネスモデル

仕入先

<通信事業者>
(NTTドコモ、
KDDI、
ソフトバンク等)



<その他仕入先>
(アクセサリ、
コンテンツ等)



仕入・契約取次業務の受託

当社（販売代理店）の役割



携帯電話の卸・販売

アクセサリ等の卸・販売

T-GAIA

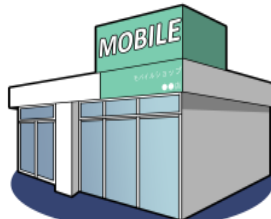
<主な販売網>



キャリアショップ



家電量販店・大型スーパー



併売店 ※



アクセサリショップ

販売・契約の取次

お客様



※併売店…複数の通信事業者の携帯電話を販売する店舗



どんなことやってる会社なの？

ティーガイアの事業は大きく3つ

個人向けサービス (BtoC)



モバイル事業

- 直営店・代理店・量販店等、多様な販路で携帯電話の販売・サービスを提供
- スマートフォン向けアクセサリショップ事業



決済サービス事業

- 決済サービス事業
- 海外事業



法人向けサービス (BtoB)



ソリューション事業

- 法人向け携帯電話販売・運用サポート
- ネットワーク事業

T-GAIA Smart
SUPPORT

TG光
By T-GAIA

携帯電話販売で **業界NO. 1!**



携帯電話
年間販売台数

459 万台 ※1



携帯電話
販売拠点数

1,898 店舗 ※2



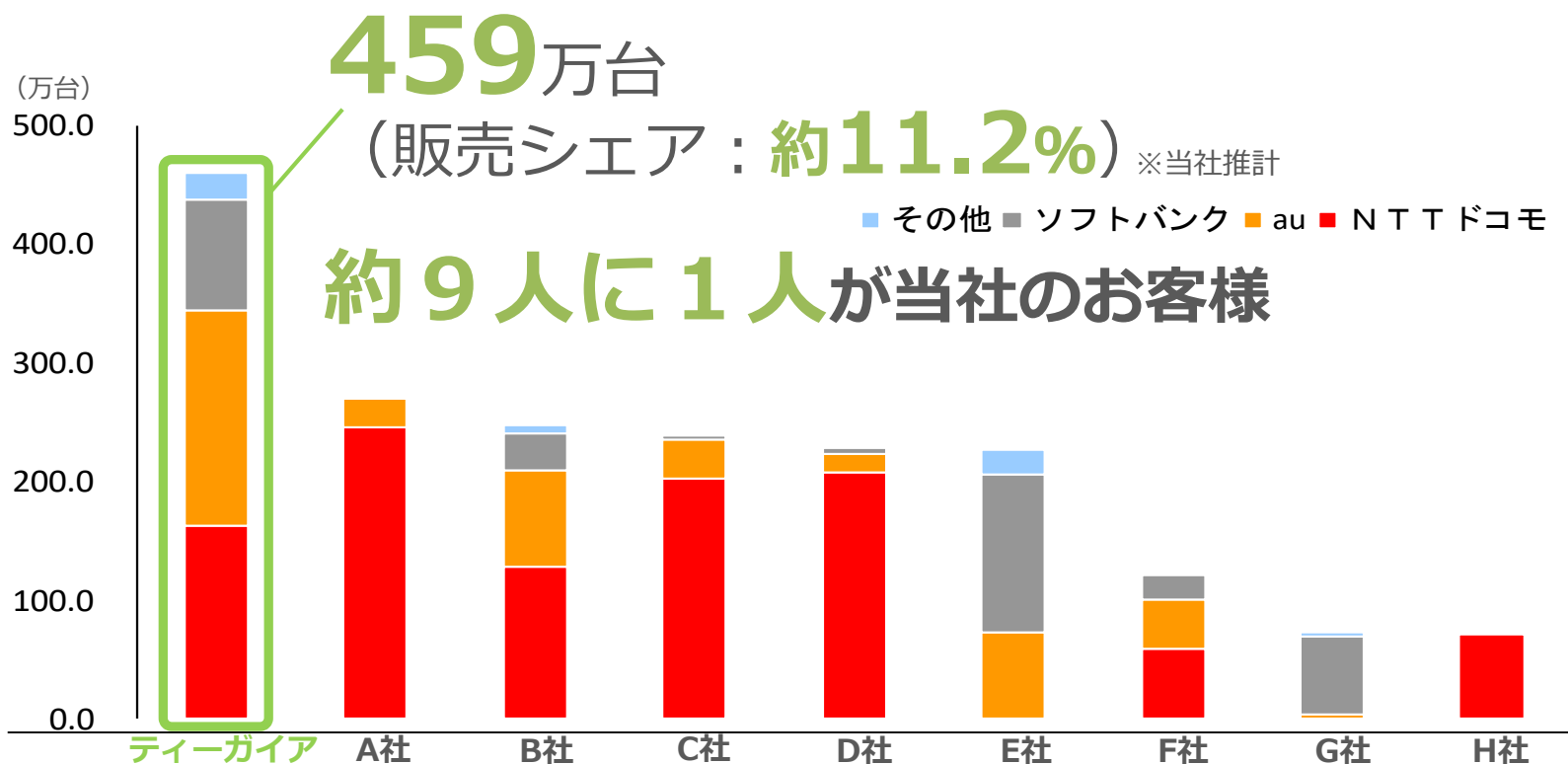
携帯電話
キャリアショップ数

1,129 店舗 ※2

※1 2017年度年間販売台数、Wi-Fi専用端末、MVNO SIM含む

※2 2018年9月末現在

2017年度販売台数 圧倒的 NO.1!



(出典：MM総研)

大手通信キャリアに加え、楽天モバイル・
UQモバイル等格安スマホもバランス良く販売

ティーガイアの販売拠点数

(2018年9月末現在)

アクセサリショップ

17店舗

家電量販店・
大型スーパー店内

570店舗

併売店等

182店舗

キャリアショップ

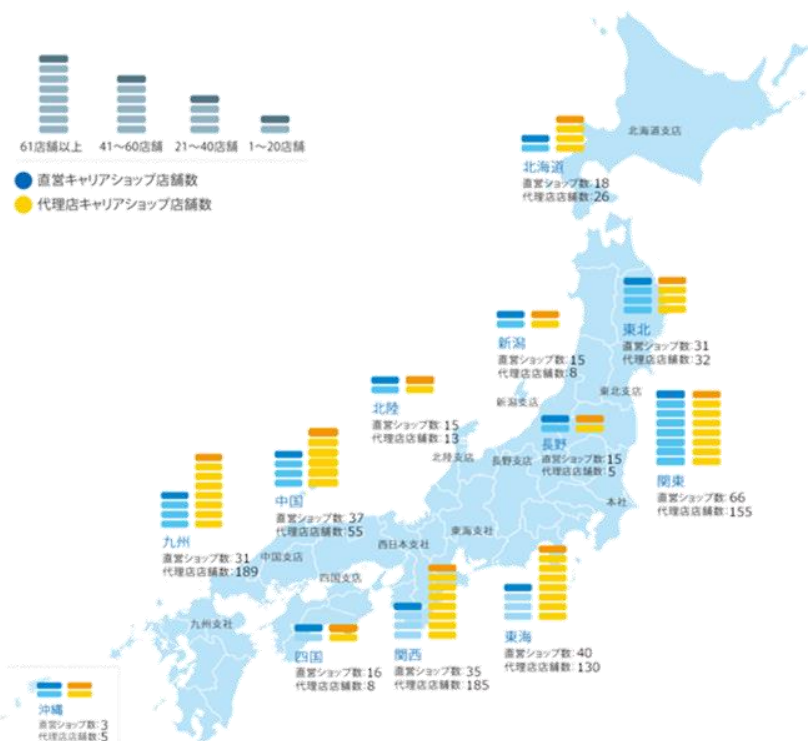
1,129店舗

(内、直営店 **326**店舗)

東海エリア：**205**店舗

(内、直営店 **40**店舗)

合計：**1,898**店舗



(参考) 全国の販売拠点数

- キャリアショップ数：約9,100店舗
※格安スマホ (MVNO) ショップ含む
- 家電量販店：約3,800店舗
- 併売店：約600店舗
(複数の通信事業者の携帯電話を販売する携帯ショップ)

合計：約**13,500**店舗

ケータイに関わること、色々やっています

- 楽天モバイルショップ (MVNO)

- アクセサリショップ **Smart Labo**



楽天モバイル ららぽーと磐田店

2018年10月31日 OPEN



楽天モバイル モレラ岐阜店



阪急三番街



プライベートブランド
Bellezza Calma
(ベレッツァカルマ)



Smartlabo.style
なんばマルイ

楽天モバイルショップ運営数

NO.1!

(2018年11月現在)

全国77店舗中 **18**店舗運営

全国 **17**店舗運営

楽天 × **Smart Labo** コラボショップも好評

スマートフォン向け セキュリティソフト販売好調



初のオリジナルコンテンツ 11月より提供開始

知って聞いて使って得する
みんなの暮らし **ラボ**

月額730円 (税別)

聞

いて安心 ▶

専門家のアドバイスで、
もっと人生を楽しく豊かに生きる

使

ってお得 ▶

会員だけでなく、家族や
友人たちとお得に毎日を過ごす

Powered by WELBOX

当社の直営ドコモショップにて
お申込み受付中



ティーガイアの事業は大きく3つ

個人向けサービス (BtoC)



モバイル事業

- 直営店・代理店・量販店等、多様な販路で携帯電話の販売・サービスを提供
- スマートフォン向けアクセサリショップ事業



決済サービス事業

- 決済サービス事業
- 海外事業



法人向けサービス (BtoB)



ソリューション事業

- 法人向け携帯電話販売・運用サポート
- ネットワーク事業

T-GAIA Smart
SUPPORT

TG光
By T-GAIA

決済サービス事業とは？



コンビニ・スーパー等、
約**58,000**店舗で取り扱い
(2018年9月末現在)



主にコンビニエンスストア等にある電子マネーの取り扱い

※Amazon、Amazon.co.jp およびそのロゴはAmazon.com, Inc. またはその関連会社の商標です。

※ビットキャッシュ、BitCash およびそのロゴはビットキャッシュ株式会社の登録商標です。

アジアでの電子マネーの展開



- シンガポール・マレーシア・タイへ進出

タイ・マレーシアにて約800店におよぶ
ギフトカードの新規販路を獲得※

タイ
大手書店 (約400店舗)

マレーシア
大手コンビニ (約400店舗)

今後の成長に向けた基盤を構築

※(株)バリューデザインとの合弁事業(当社25%出資)

2017年12月1日に
株式会社クオカード
 を完全子会社化



T-GAIA

- 長年培ったサーバ管理型電子マネーの取り扱いノウハウ
- 大規模な携帯電話販売網および法人顧客基盤

共通点

- コンビニエンスストアを中心とする共通の流通基盤
- デジタル化推進

QUO

- 「QUOカード」ブランドの圧倒的な認知度と市場での信頼感
- 法人ギフト市場での高い需要

**「既存QUOカード」のさらなる発行拡大と
 「デジタル版QUOカード」の創出を目指す**

QUOカード・・・
昔からあるけど、まだ
伸びしろあるんですか？



たとえば…

● 使えるお店増えてます



書店やドラッグストア等
使えるお店は全国57,000店

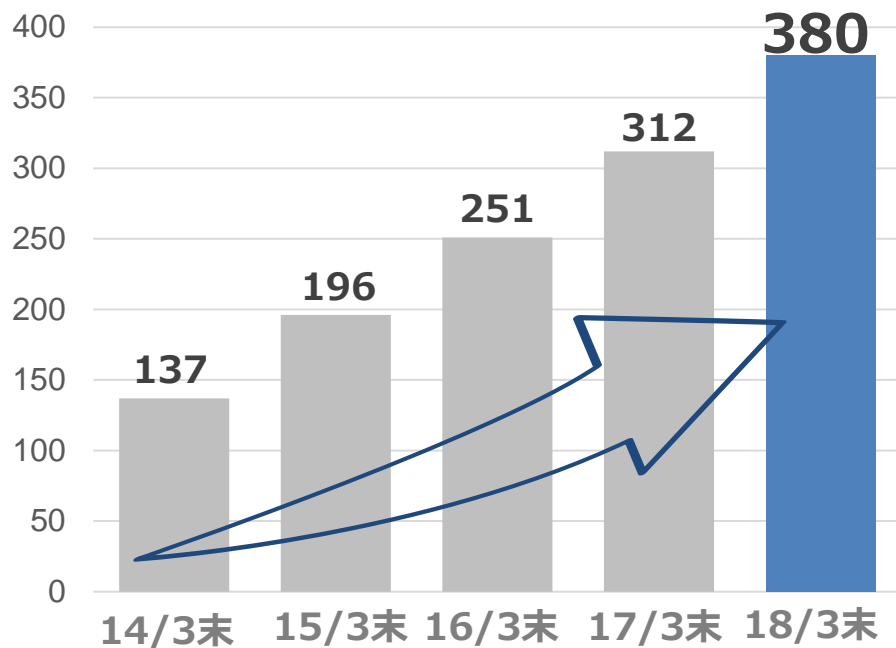
● 新商品も続々登場

定番カードに加え、ご当地QUOカードや人気シリーズも続々登場



たとえば…

● 株主優待採用企業増加



株主優待導入済企業（約1,400社）の
約3割となる**380社**が
QUOカードを導入

18/3期に株主優待を新設した企業104社のうち
約6割（61社）がQUOカードを導入

デジタル版QUOカード？ 電子マネーってもう いっぱいありますよね？



キャッシュレス
(電子マネー)

自己利用中心
※オンラインストアでの利用中心

競争激化

デジタル版QUOカード



“ギフト”カードとしての認知度を活かし、
“ギフト需要” を取り込む

【デジタルQUO利用イメージ】

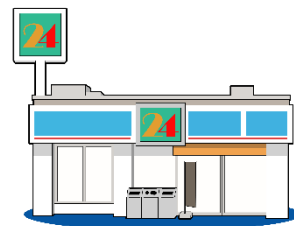
① “ネット”で“もらって”

② スマホで貯めて

③ “お店”で“使える”



デジタル版
QUOカード



→ アンケート回答や飲料の
購入キャンペーン等

“ネット”で“もらって” “お店”で“使える”



ティーガイアの事業は大きく3つ

個人向けサービス (BtoC)



モバイル事業

- 直営店・代理店・量販店等、多様な販路で携帯電話の販売・サービスを提供
- スマートフォン向けアクセサリショップ事業



決済サービス事業

- 決済サービス事業
- 海外事業



法人向けサービス (BtoB)



ソリューション事業

- 法人向け携帯電話販売・運用サポート
- ネットワーク事業



ソリューション事業とは？



法人向け事業

顧客企業数：約6,000社
管理ID数：約53万回線

モバイル



- スマートフォン・タブレット販売

固定回線



固定回線提供および
運用・保守

サービス



- ヘルプデスク（操作等問い合わせ対応）
- セキュリティデスク
（盗難・紛失時の端末遠隔ロック・初期化等）
- 端末の初期設定代行（キッティング）

- 料金プラン最適化等
回線管理サービス



ワンストップ提供

資本提携によるサービス拡充 (B2B)



PCテクノロジー株式会社 (当社40%出資)

ICT機器の導入から保守、修理、買取に加えて高品質なコールセンターサポートをワンストップで提供。
文教分野におけるICT化支援事業の実績も豊富。



V-Growth 株式会社V-Growth (当社51%出資)

教育業界に向けタブレット端末・通信環境の構築および遠隔運用監視サービス (導入、設定、保守) をワンストップで提供



Wamnet
Japan

日本ワムネット株式会社 (当社97.5%出資)

GigaCC

大容量データ転送サービスと、法人向けファイル共有サービスを
中心に各種サービス提供。当社と共同でRPAビジネスも推進中。





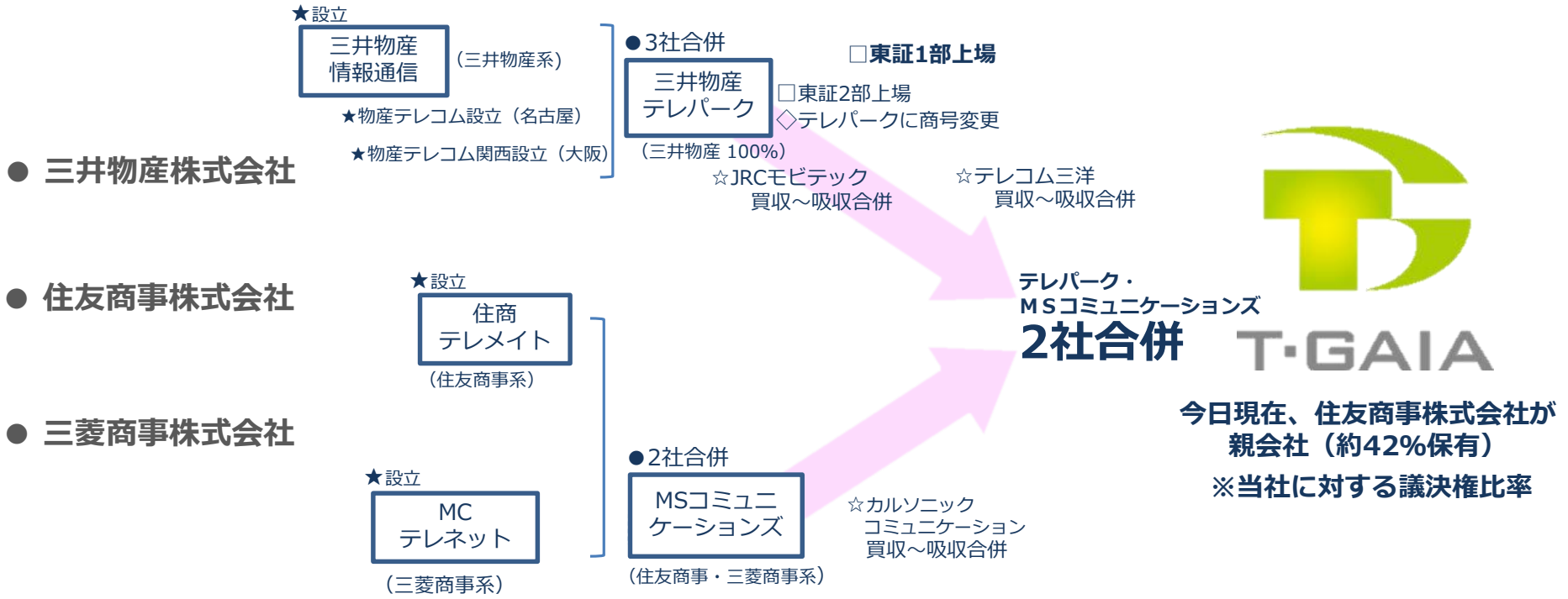
やってることは分かった・・・
でも新手的ベンチャー企業じゃないの？

会社の歴史は？



市場

- 通信自由化
 - ★第二電電設立
 - ★日本テレコム設立
 - ★日本移動通信設立
- ★NTT移動通信各社設立
- ★セラー各社設立
- ★デジタルホン各社設立
- iモード開始
 - KDD・DDI・IDO3社合併
 - KDDI誕生
 - ☆ボーダフォンが日本テレコムを買収
- スマートフォンが登場・普及の本格化
 - MNP開始/ソフトバンクがiPhone発売
 - NTTドコモが地域8社を統合
 - ☆ソフトバンクがボーダフォンを買収



創業26年

3大商社をバックボーンに持つ

最近の業績・計画は？

(単位：億円)	17/3期 実績	18/3期 実績	19/3期 計画	17/3期 実績 VS 18/3期 実績	18/3期 実績 VS 19/3期 計画
販売台数 (万台)	447	459.3	446.5	102.8%	97.2%
売上高	5,515.9	5,527.7	5,400.0	100.2%	97.7%
売上総利益 (売上総利益率)	617.3 (11.2%)	642.7 (11.6%)	695.0 (12.9%)	104.1% (+0.4p)	108.1% (+1.3p)
販管費	474.6	498.1	546.0	105.0%	109.6%
営業利益 (営業利益率)	142.7 (2.6%)	144.5 (2.6%)	149.0 (2.8%)	101.3% (±0p)	103.1% (+0.2p)
営業外損益 (カード退蔵益他)	0.1	8.7	51.0	—	586.2%
経常利益	142.8	153.3	200.0	107.4%	130.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益	96.9	101.6	135.0	104.8%	132.9%
従業員数 (18年10月1日時点) : 6,208人					

最近の業績・計画は？

(単位：億円)	17/3期 実績	18/3期 実績	19/3期 計画	17/3期 実績 VS 18/3期 実績	18/3期 実績 VS 19/3期 計画
	販売台数 (万台)	447	459.3	446.5	102.8%
売上高	5,515.9	5,527.7	5,400.0	100.2%	97.7%
売上総利益 (売上総利益率)					
販管費					
営業利益 (営業利益率)					
営業外損益 (カード退蔵益他)					
経常利益					
親会社株主に帰属する 当期純利益					
従業員数 (18年10月1日時点) : 6,208人					

**販売台数と売上高は
変わらないのか…**

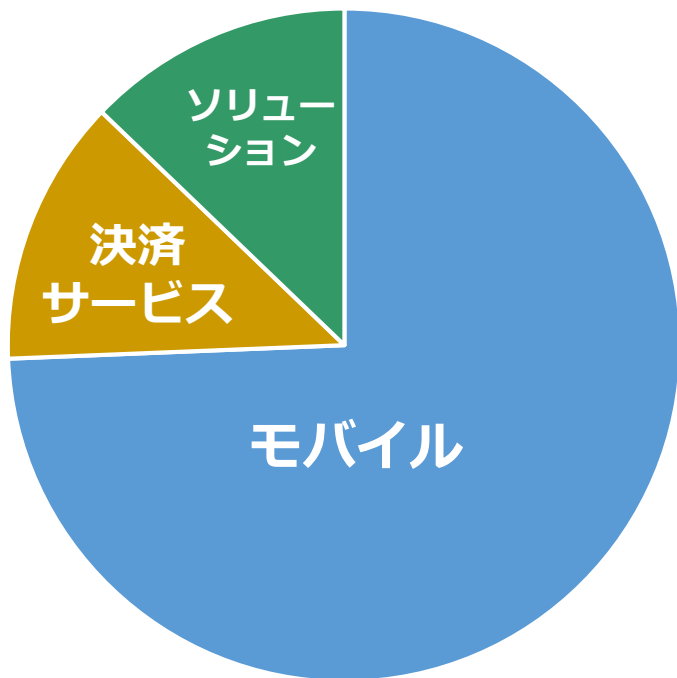
最近の業績・計画は？

(単位：億円)	17/3期 実績	18/3期 実績	19/3期 計画	17/3期 実績 VS 18/3期 実績	18/3期 実績 VS 19/3期 計画
	販売台数 (万台)				
売上高					
売上総利益 (売上総利益率)					
販管費					
営業利益 (営業利益率)	142.7 (2.6%)	144.5 (2.6%)	149.0 (2.8%)	101.3% (±0p)	103.1% (+0.2p)
営業外損益 (カード退蔵益他)	0.1	8.7	51.0	—	586.2%
経常利益	142.8	153.3	200.0	107.4%	130.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益	96.9	101.6	135.0	104.8%	132.9%
従業員数 (18年10月1日時点) : 6,208人					

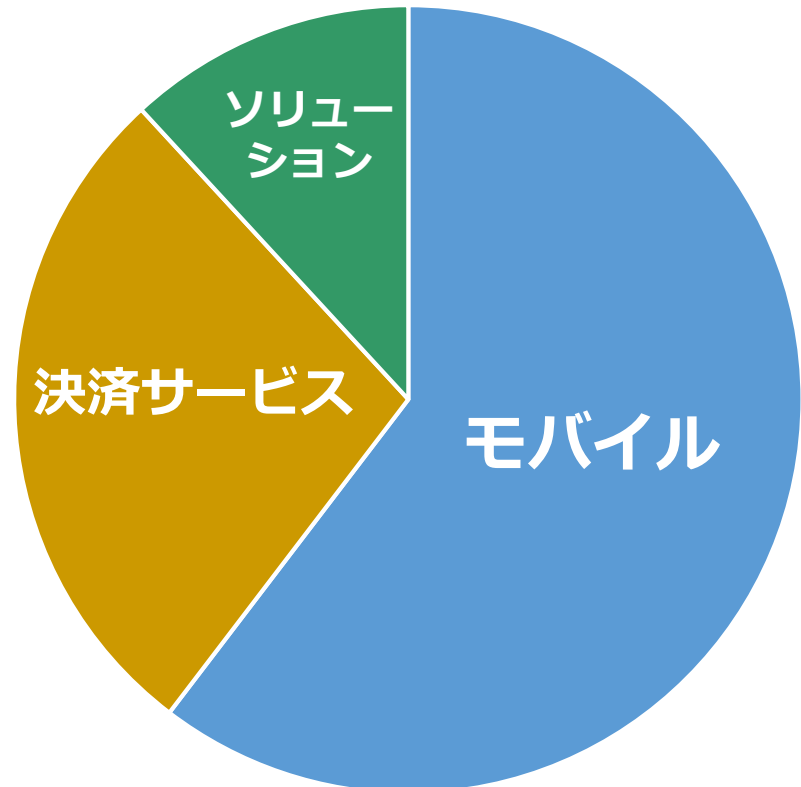
マーケットが成熟する中、
様々な取り組みの成果により
前年対比で営業利益3%増、
当期純利益は30%以上伸長！



モバイル事業中心の収益構造から バランスの良い事業展開へ



18/3期
101.6億円



19/3期 (計画)
135.0億円



じゃあ・・・
将来はどうなるの？

ICT周辺領域の拡大

Cloud



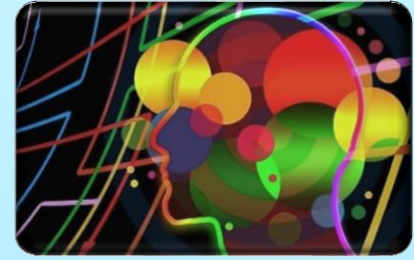
次世代高速移動通信



次世代端末



AI



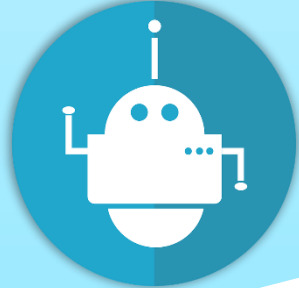
電子決済



IoT



Robot/RPA

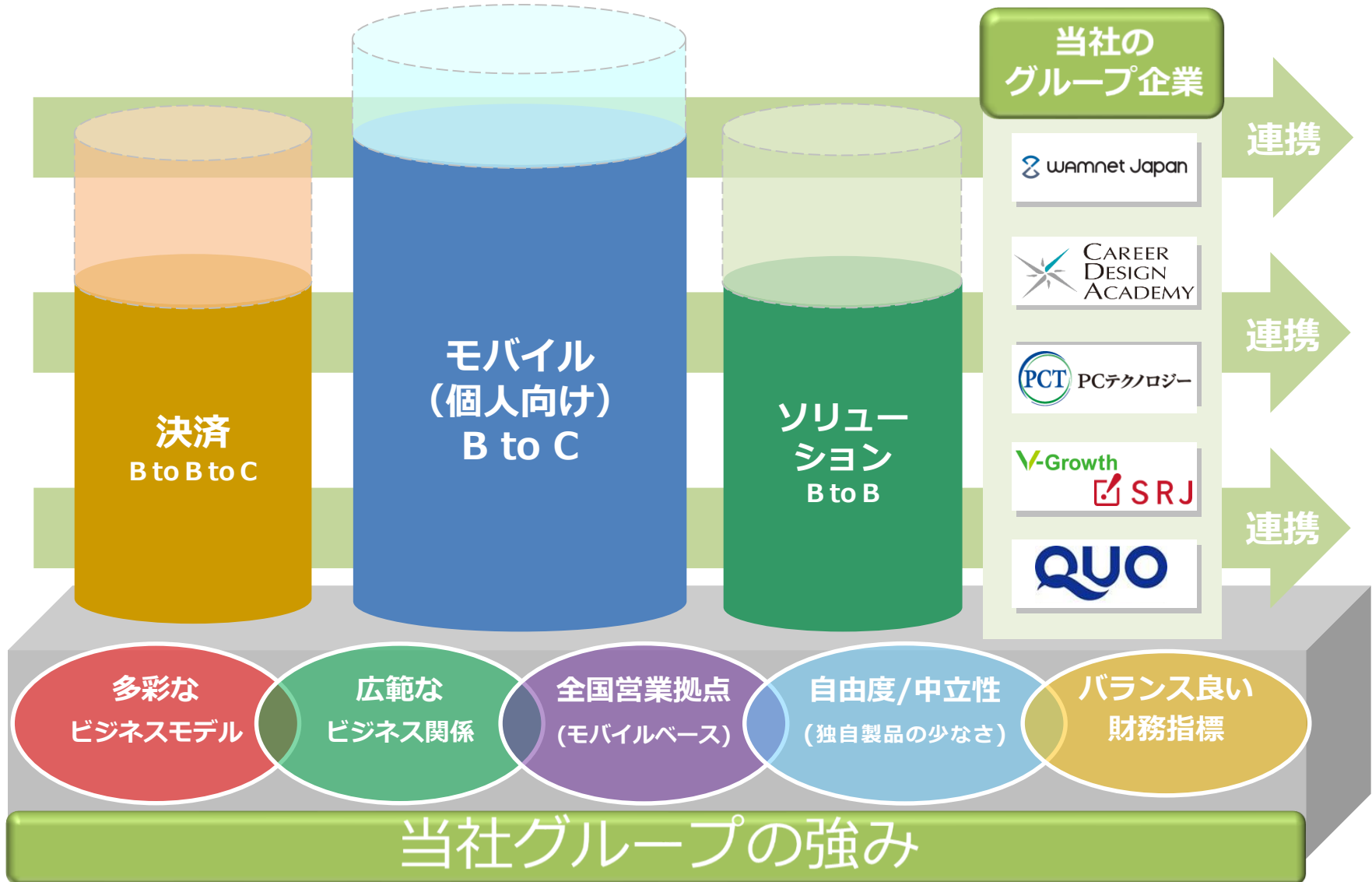


Fintech



当社の目指す姿

「ICT周辺総合事業会社」



当社の成長を支えるのは 多様な「人財」

人財採用



正社員化促進や新卒社員の採用強化により人財を確保

- 正社員化（2017年4月1,300名）
- 新卒採用強化（2018年4月218名採用）

育成強化



CAREER DESIGN  ACADEMY

※株式会社キャリアデザイン・アカデミーは
教育専門の当社のグループ会社

- 採用後の東京・大阪での集合研修やeラーニングサービスを充実

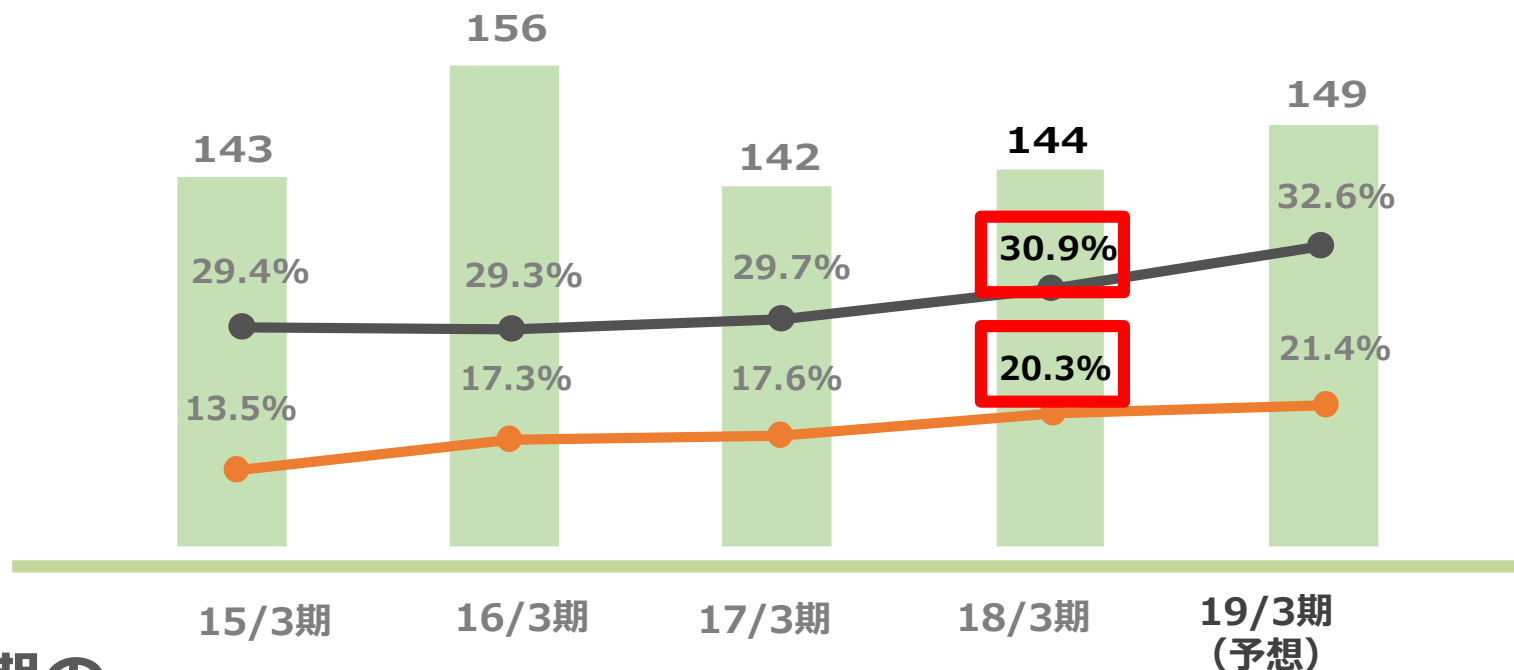
2018年10月1日時点の人員数は**6,208名**
働きやすい職場環境の整備、人財採用・教育に注力



**投資先としての魅力、
お伝えします！**

資本を効率的に活用

(億円) ■ 営業利益 ● ROE (自己資本当期純利益率) ● ROIC (投下資本利益率)



18/3期の

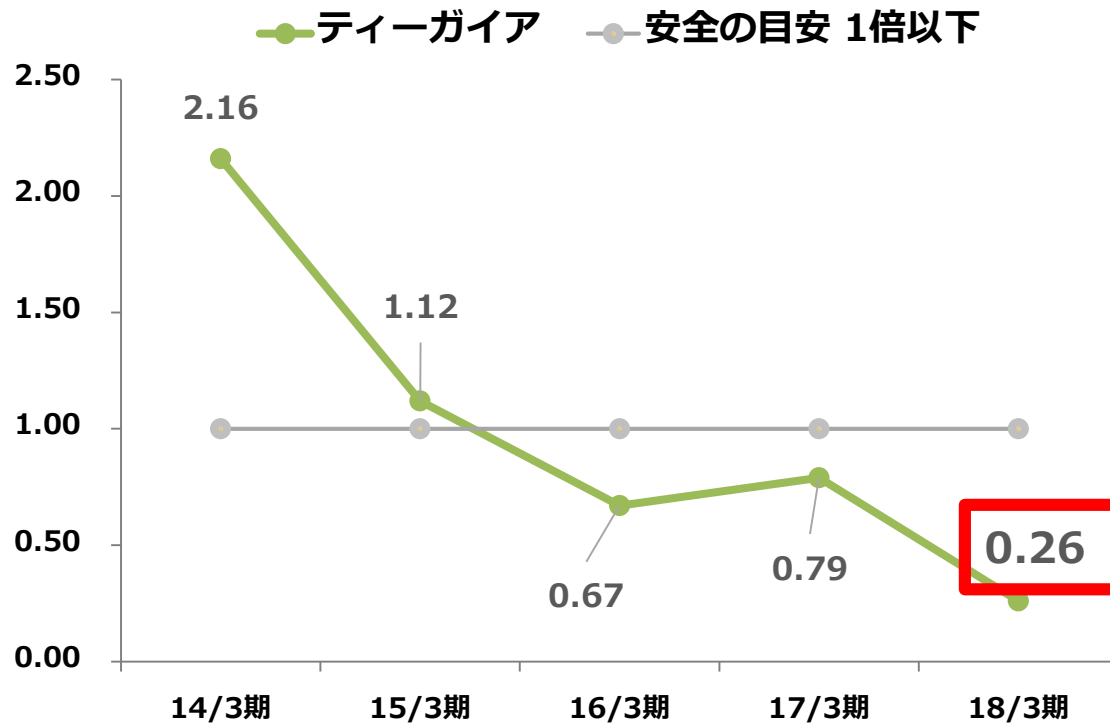
ROE 30.9%、ROIC 20.3%

「JPX日経インデックス400」に6期連続選出!

※19/3期 (予想) のROE・ROICは、19/3期における親会社株主に帰属する当期純利益 (予想) および自己資本の期中平均 (予想) に基づき算出

財務の安全性が極めて高いレベル◎

D/Eレシオ (有利子負債÷自己資本)



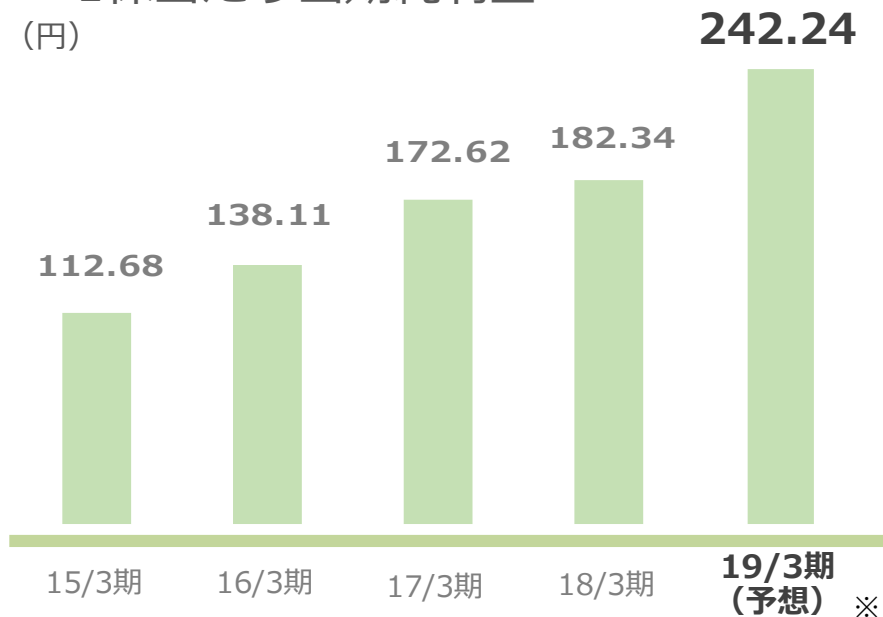
年間配当金は18円増配で**73円**（予定）

増配は**5期連続**（予定）

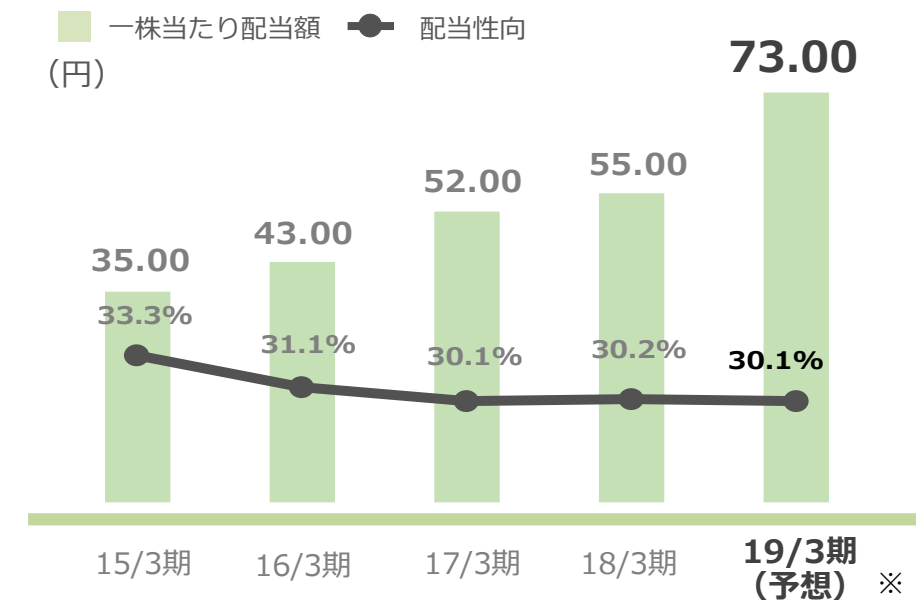
中間配当金:36.5円/株、期末配当金(予定):36.5円/株

配当性向の基本方針は**30%以上**

● 1株当たり当期純利益
(円)

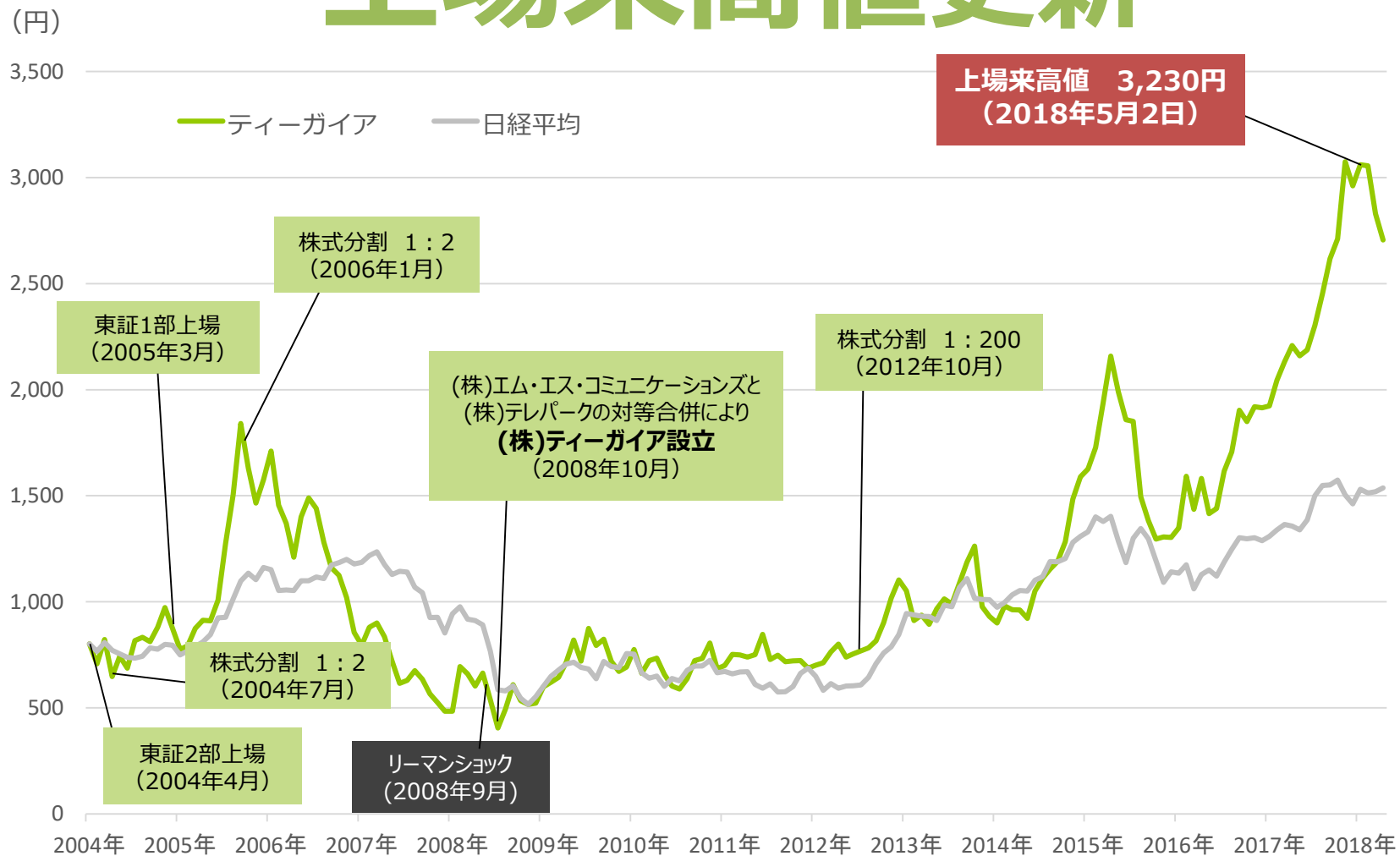


● 1株当たり配当額と配当性向
(円)



※19/3期（予想）の1株当たり当期純利益および配当性向は、19/3期末における期中平均株式数（予想）に基づき算出

株価は今年5月、 上場来高値更新



株主優待は年2回！！

QUOカード



- 対象：毎年3月末、9月末日現在の株主名簿に記載または記録された100株（1単元）以上保有の株主様を対象にQUOカードを贈呈（年2回）。

QUOカード金額 (半期毎)	3月末日基準日		9月末日基準日		(参考) 年間総額	
	1年未満	1年以上	1年未満	1年以上	1年未満	1年以上
1単元以上～ 3単元未満	1,000円	1,000円	1,000円	2,000円	2,000円	3,000円
3単元以上	1,000円	2,000円	2,000円	3,000円	3,000円	5,000円

本日のまとめ

T・GAIIAについて

魅力

モバイル事業：携帯販売**圧倒的 No.1!**

決済サービス事業：「**デジタル版QUOカード**」を大きな柱に!

ソリューション事業：**圧倒的顧客数 × ベンチャー投資**で飛躍!

5期連続増配で実質利回りは**約4%** (予定)

※2019年3月期 株主優待 (予定) と配当 (予定) および2018年11月20日の終値に基づき算出しております (1単元を保有する株主の場合)

期待

「ICT周辺総合事業会社」 として

さらなる成長と拡大を目指す!

参考資料（ページ）

- ① 会社概要 (43)
- ② 企業理念 (44)
- ③ 2018年3月期連結財務諸表（要旨） (45)
- ④ 2019年3月期2Q 連結決算概要 (46)
- ⑤ 職場環境の整備 (47)
- ⑥ CSR活動 (48)
- ⑦ QUOカード連結PL・BSへの影響 (49-50)
- ⑧ 東海エリア 直営店舗一覧 (51-52)

会社概要

(2018年10月1日現在)



- 本社所在地 : 東京都渋谷区恵比寿 4 - 1 - 1 8
恵比寿ネオナート 14～18階
- 事業所 : 本社、3支社、7支店
- 資本金 : 3,154百万円
- 人員数 : 6,208名
- 事業内容 : (1) 携帯電話等の販売および代理店業務
(2) 企業向けを中心とした通信ソリューションサービスの提供、固定回線サービスの販売取次業務
(3) 決済サービス、その他海外事業
- 主要株主 : 住友商事(株) 等
- 子会社 : 国内6社、海外1社

社名の由来



TOMORROW

「明日」



GAIA

「ギリシャ神話の大地の女神」を語源とし、「ひとつの巨大な生命体として考えられた地球」を表しています。

社名には、「明日（未来）に向かって誠実に挑戦し、全世界の人々の生命を育む、地球のような雄大な企業を目指す」という意味が込められています。

企業理念

新 企業理念 (2018年4月～)



TGビジョン ～わたしたちの目指す姿～

- 新たなコミュニケーションの提案を通じ、お客様に感動・喜び・安心を提供します。

TGミッション ～わたしたちの使命～

- 社員とその家族を大切にし、働く喜びを実感できる企業であり続けます。
- ビジネスパートナー・地域社会・株主と強い信頼関係を築き、ともに発展し続けます。
- リーディングカンパニーとして、変化を先取りし、新たなビジネスに挑戦し続けます。

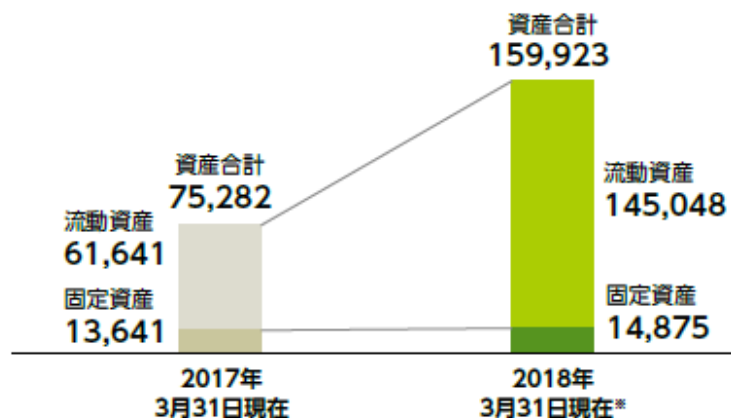
TGアクション ～わたしたちの行動指針～

- 「ありがとう」を超えるサービスを追求します。
- 情熱とスピード感を持ち、積極果敢に挑戦します。
- コミュニケーションを大切にし、風通しの良い職場をつくります。
- 多様性を尊重し、最高のチームワークを実現します。
- プロフェッショナルとして日々の自己研鑽に努めます。
- いかなるときも高い倫理観に基づき誠実に行動し、コンプライアンスを徹底します。

2018年3月期連結決算財務諸表（要旨）

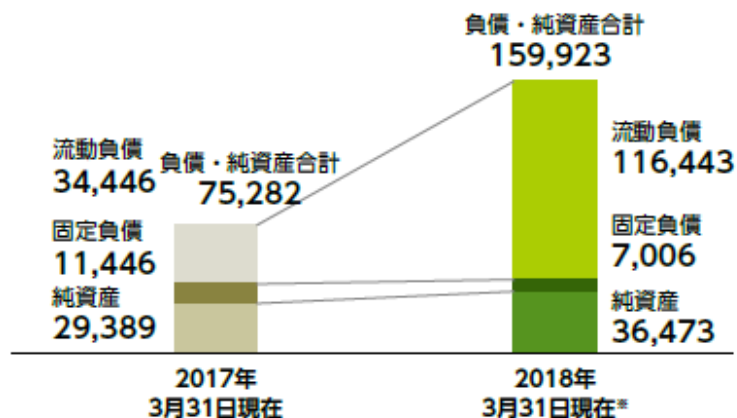
連結貸借対照表（単位：百万円）

資産の部



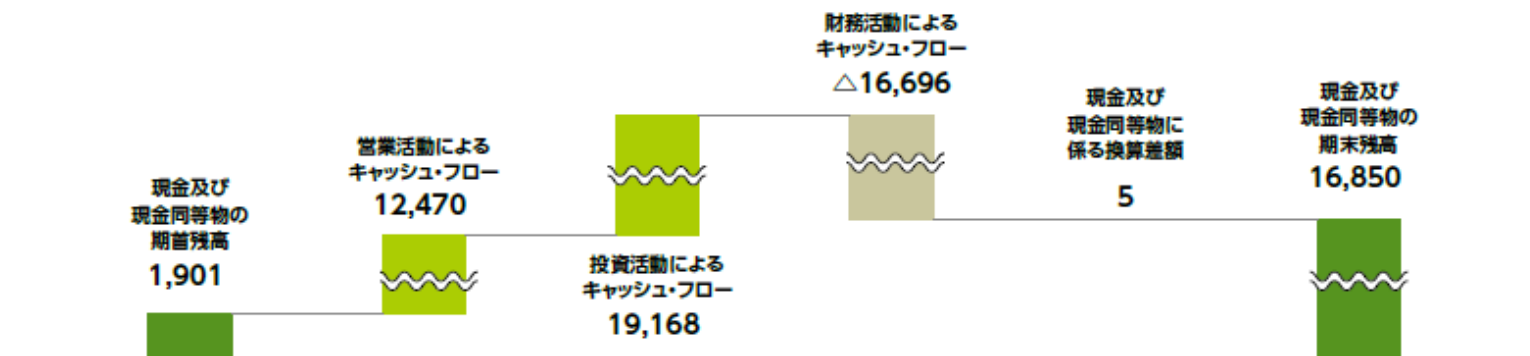
* ㈱クオカード子会社化に伴う影響が含まれております。

負債・純資産の部



* ㈱クオカード子会社化に伴う影響が含まれております。

連結キャッシュ・フロー計算書（単位：百万円）



当期（2017年4月1日～2018年3月31日）

2019年3月期2Q 連結決算概要

(単位：億円)	18/3期 上期	19/3期 上期	前年同期比	19/3期 通期計画	達成率
販売台数 (万台)	210.5	194.5	92.4%	446.5	43.6%
売上高	2,489.1	2,397.9	96.3%	5,400.0	44.4%
売上総利益 (売上総利益率)	300.0 (12.1%)	332.6 (13.9%)	110.8% (+1.8p)	695.0 (12.9%)	47.9%
販管費	240.5	263.8	109.7%	546.0	48.3%
営業利益 (営業利益率)	59.4 (2.4%)	68.7 (2.9%)	115.6% (+0.5p)	149.0 (2.8%)	46.1%
営業外損益 ※ (カード退蔵益他)	0.5	33.3	—	51.0	65.3%
経常利益	60.0	102.0	170.1%	200.0	51.0%
四半期純利益	39.0	68.8	176.5%	135.0	51.0%
従業員数 (18年10月1日時点) : 6,208人					

職場環境の整備

ダイバーシティ & インクルージョン



● 女性の活躍推進

(2018年7月時点 女性管理職比率10%以上)

- えるぼし最高位<3段階目>取得
- ショップでの障がい者の積極採用と活躍推進
- 育児や介護と仕事の両立支援
- 一部在宅勤務開始
- 「第3回ホワイト企業アワード」
育児支援部門 大賞 受賞



健康宣言※策定

【ティーガイア 健康宣言】

—健康宣言—

ティーガイアは「社員とその家族を大切に、働く喜びを実感できる企業であり続けます。」を会社の一番重要な使命として掲げており、わたしたちと、わたしたちの家族がより健康で、エネルギーに満たされた状態にあることが、事業の発展にとって重要だと考えます。

将来にわたって「新たなコミュニケーションの提案を通じ、お客様に感動・喜び・安心を提供する」企業であり続けるために、人事担当役員を中心に社員の健康維持・増進を積極的に支援していくことを宣言いたします。

—行動方針—

- 会社は、人財の「多様性を尊重する」とともに、「健康のかたちもまた多様である」という認識の下、全ての社員が安全で衛生的で健康的に労働できる「風通しの良い職場環境」を整備し、最高のパフォーマンスを生み出す働き方を支援します。
- 社員は、自分自身がより健康であることが、会社のエネルギーの源であることを十分意識するとともに、健康維持・増進に関わる最新の情報、社内外の制度を正しく理解したうえで、自身がより健康であるために必要な情報を会社や同僚に向けて積極的に発信していきます。そして、職場の理解を得ながら、互いに支え合い、自身が目指す健康の実現に向けて行動します。

2018年10月
株式会社ティーガイア
代表取締役社長 金治 伸隆

企業理念に基づき、当社が「健康経営」に取り組む姿勢を社内外に宣言

※「企業が従業員の健康に配慮することによって、経営面においても大きな成果が期待できる」との基盤に立って、健康管理を経営的視点から考え、戦略的に実践すること

働きやすい職場環境の整備を推進

CSR活動

社員参加型のボランティア活動

- **e-ネットキャラバン** インターネットの安心・安全な利用のために、子どもたちはもとより保護者・教職員等を対象に実施する啓発・ガイダンス



(活動風景)

子どもたちが安心・安全にインターネットを
使えるよう、講座を通じて啓発活動に貢献

e-ネットキャラバン
認定講師数

379名 (2018年9月30日現在)

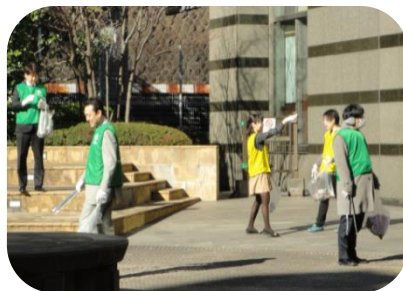
携帯ショップスタッフを中心に全国各地で講座を実施。

2018年4月には当社会長の澁谷も講座開催。

- 日本赤十字社の血液事業に対し、積極的に献血活動を実施



- 恵比寿本社ビル周辺の清掃活動を実施
サッポロホールディングス等、近隣企業と合同での清掃活動も開催

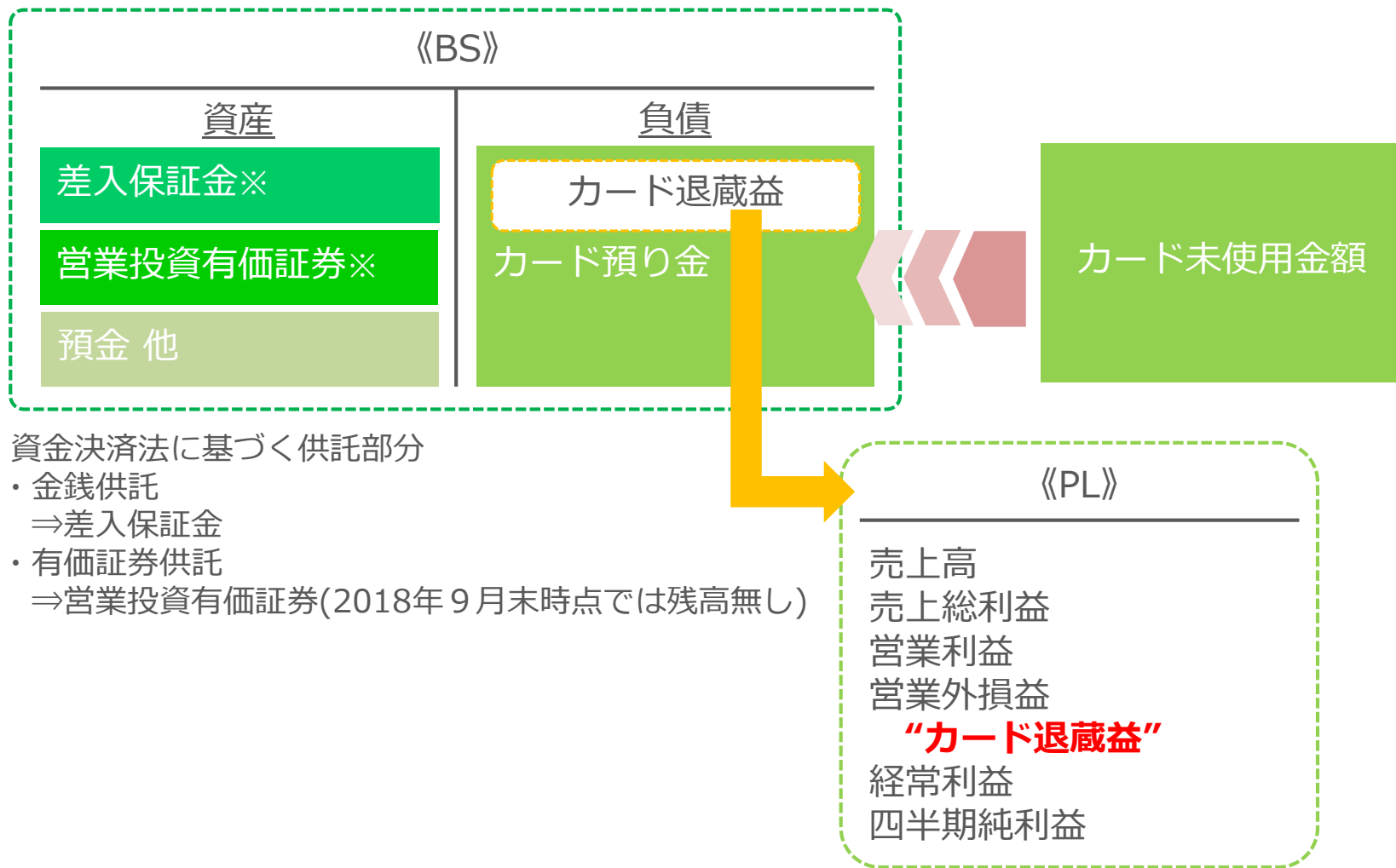


- 使用済み切手の仕分け活動を実施
東南アジアでの井戸建設を支援



QUOカード連結PL・BSへの影響①

●連結BS・PLへの影響



QUOカード連結PL・BSへの影響②

● 19/3期におけるカード退蔵益の計上

各四半期の計上額を含め、計画通りに推移

19/3期 営業外損益（内カード退蔵益）PL推移とその計上イメージ（単位：億円）

					19/3期			
1Q	2Q	3Q	4Q	合計(見込)				
26.0(25.6)	7.2 (7.1)	=	=	51.0				
①新規認識※1					①新規認識※1			
	①新規認識※1		①新規認識※1		①新規認識※1			
			①新規認識※1		①新規認識※1			
±	±	±	±	±	±			
②新規を除く未使用見込額の見直し額※2					②新規を除く未使用見込額の見直し額※2			
	※3		※3	※3	②新規を除く未使用見込額の見直し額※2			

※1 各四半期末に発行後5年目を迎える未使用見込額

※2 前期末までに発行後5年目を迎えた未使用見込額に係る見直し額

※3 2Q～4Qは各四半期の使用実績に応じて1Qの見直し額を修正

No.	ショップ名称	所在地	電話番号
1	ドコモショップー宮南店	愛知県一宮市花池3-12-8	0120-567-867
2	ドコモショップ犬山店	愛知県犬山市中山町2-56	0120-563-180
3	ドコモショップ岡崎北店	愛知県岡崎市井ノ口新町6-6	0120-416-619
4	ドコモショップ西春店	愛知県北名古屋市弥勒寺東2-7	0120-248-617
5	ドコモショップ江南店	愛知県江南市木賀町定和163	0120-999-673
6	ドコモショップアピタ桃花台店	愛知県小牧市古雅1-1 アピタ桃花台2F	0120-714-360
7	ドコモショップアピタ阿久比店	愛知県知多郡阿久比町大字棕岡字徳吉1-12 アピタ阿久比店1F	0120-156-048
8	ドコモショップ知多店	愛知県知多市にしのだい4-7-2	0120-340-331
9	ドコモショップ東海名和店	愛知県東海市名和町山東1-1	0120-188-340
10	ドコモショップ常滑店	愛知県常滑市字古千代1-1	0120-340-393
11	ドコモショップ金山店	愛知県名古屋市熱田区金山町1-7-5 電波学園金山第1ビル1F	0120-777-421
12	ドコモショップ桜山店	愛知県名古屋市昭和区桜山町3-66-2	0120-091-360
13	ドコモショップ星ヶ丘店	愛知県名古屋市千種区井上町49-1 名古屋星ヶ丘ビル1F	0120-777-481
14	ドコモショップ高富店	岐阜県岐阜市粟野東4-176	0120-183-360
15	ドコモショップ岐阜長森店	岐阜県岐阜市水海道5-1-5	0120-010-992
16	ドコモショップ中津川店	岐阜県中津川市中津川2946-22	0120-739-211
17	ドコモショップ養老店	岐阜県養老郡養老町飯積1-12	0120-633-460
18	ドコモショップいなべ店	三重県いなべ市員弁町笠田新田814	0120-171-470
19	ドコモショップ桑名西店	三重県桑名市大字大仲新田67-1	0120-841-360
20	ドコモショップ桑名店	三重県桑名市寿町3-7	0120-666-987
21	ドコモショップ津北店	三重県津市一身田上津部田70	0120-201-115

No.	ショップ名称	所在地	電話番号
22	ドコモショップ芸濃店	三重県津市芸濃町棕本東豊久野2955-1	0120-517-151
23	ドコモショップ裾野店	静岡県裾野市佐野1588-5	0120-435-051
24	ドコモショップ清水店	静岡県静岡市清水区辻2-1-31	0120-689-777
25	ドコモショップ静岡南店	静岡県静岡市駿河区中田3-2-5	0120-092-360
26	ドコモショップ佐鳴台店	静岡県浜松市西区入野町726-3	0120-400-675
27	ドコモショップ浜松志都呂店	静岡県浜松市西区志都呂町1-32-17	0120-410-622
28	ドコモショップ三島函南店	静岡県田方郡函南町間宮434-1	0120-136-340
29	a uショップ豊橋カルミア	愛知県豊橋市花田町西宿無番地 豊橋ステーションビルカルミア3F	0800-700-0203
30	a uショップ栄	愛知県名古屋市中区栄3-4-15 鏡栄ビル1F	0800-700-0152
31	a uショップイオンナゴヤドーム前	愛知県名古屋市東区矢田南4-102-3 イオンナゴヤドーム前1F	0800-700-0041
32	ソフトバンク植田北	愛知県名古屋市天白区一本松1-1202	052-800-6662
33	ソフトバンク栄	愛知県名古屋市中区栄3-4-15 鏡栄ビル1F	052-261-3762
34	ソフトバンク掛川	静岡県掛川市中央3-24	0537-21-0191
35	ソフトバンク三島徳倉	静岡県三島市徳倉896-3	055-999-2200
36	ソフトバンク菊川	静岡県菊川市加茂6105	0537-37-0866
37	ソフトバンク御殿場中央	静岡県御殿場市茱萸沢1385	0550-81-3939
38	ソフトバンク御殿場	静岡県御殿場市東田中2-1-11	0550-84-9988
39	楽天モバイル モレラ岐阜店	岐阜県本巣市三橋1100 モレラ岐阜1F ホワイトゲート東入口	0800-6000-700
40	楽天モバイル 新静岡 駅前店	静岡県静岡市葵区伝馬町1-10 大作ビル1F	0800-6000-700
41	楽天モバイル ららぽーと磐田店	静岡県磐田市高見丘1200	0800-6000-700
42	UQスポット栄	愛知県名古屋市中区栄3-5-12 栄地下街南二番街 第34号	052-684-9981