

「会社情報」サイトや「IR情報」サイト等で最新情報をお届けしています。

「会社情報」サイト → <http://www.t-gaia.co.jp/company/index.html> トップページ▶会社情報▶拠点▶販売拠点



販売拠点情報 新規直営店舗 (移転を含む)

【オープン日・移転日】

- 2013年11月2日 新潟県 auショップ万代ラブラ2
- 2013年11月2日 新潟県 Smart Laboラブラ2
- 2013年11月22日 新潟県 ドコモショップ中条店
- 2013年12月13日 東京都 AppBank Store 原宿
- 2014年2月14日 兵庫県 ドコモショップ御影クラッセ店
- 2014年2月28日 宮城県 auショップ八乙女
- 2014年2月28日 島根県 auショップ安来中央
- 2014年3月1日 広島県 ドコモショップゆめタウン広島店
- 2014年3月7日 兵庫県 Smartlabo.style西宮ガーデンズ
- 2014年3月20日 東京都 Smart Labo アトレ秋葉原



「IR情報」サイト → <http://www.t-gaia.co.jp/ir/index.html>

トップページ▶IR情報▶個人投資家の皆様へ



個人投資家向け説明会

日興アイ・アール株式会社 主催

- 2014年10月18日(土)名古屋:ダイテックサカエ
- 2014年11月8日(土)大阪:TKP大阪心斎橋カンファレンスセンター

日本経済新聞社クロスメディア営業局 主催

- 2014年12月13日(土)東京:日経ホール

スマートフォン、タブレット端末でもご覧いただけます。



当社グループでは、株主の皆様からのご意見・ご質問をお受けしております。メール等にてお気軽にお寄せください。株主通信に関するご意見もお待ちしております。

株主通信

vol.17

第23期

2013年4月1日～2014年3月31日



モバイル事業



ソリューション事業



決済サービス事業他





モバイル事業

ソリューション事業

決済サービス事業他

株主通信 vol.17

目次

新 企業理念	1
株主の皆様へ	2
ソリューション事業特集	3
新規オープン・アクセサリーショップ特集	4
連結業績ハイライト／経営概況	5
モバイル事業	7
ソリューション事業	9
決済サービス事業他	10
連結財務諸表(要旨)	11
株主様アンケート結果及び ご要望への対応	12
会社情報	13

新 企業理念

TGビジョン

－ティーガイアの企業姿勢－

未来を拓く、明日への飛躍

～ CHALLENGE TOMORROW ～

TGミッション

－ティーガイアの使命－

- ・新たなコミュニケーションの提案を通じ、お客様に感動・喜び・安心を提供します。
- ・社員とその家族に感謝し、平等なチャレンジの機会があり、働く喜びを実感出来る企業であり続けます。
- ・全てのパートナーと強い協力関係を築き、健全かつ公正な取引のもと共存共栄に努めます。
- ・グローバルな企業活動を通じ、あらゆる地域社会の発展に貢献します。
- ・株主を含む全てのステークホルダーの信頼に感謝し、企業価値を高め続けます。
- ・リーディングカンパニーとして時代の変化を先取りし、既存事業の強化に加え、新たな市場を開拓します。

TGアクション

－わたしたちの行動指針－

- ・お客様を第一に考え行動します。
- ・全ての人から「ありがとう」と言われる最高のサービスを提供します。
- ・プロフェッショナルとして継続的に自己研鑽を行います。
- ・互いを尊重し切磋琢磨することで、無限の可能性を引き出します。
- ・風通しの良い、積極的なコミュニケーションを図ります。
- ・チームワークを大切に、最高のパフォーマンスを発揮します。
- ・いかなる時も高い倫理観に基づき誠実に行動し、コンプライアンスを徹底します。
- ・現状に満足せず、情熱とスピード感を持ち、積極果敢に挑戦し続けます。

株主の皆様へ



株主の皆様には、益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

携帯電話等市場では、スマートフォン(スマホ)契約比率上昇に伴い安定的な市場環境が続く一方、通信の更なる高度化やエリアの拡大傾向が見られています。また、パソコンのモバイル化が進展しつつあり、タブレットの本格的な普及が想定されております。

当期において弊社グループは約560万台の携帯電話等を販売し、スマホ比率は約7割まで上昇しました。連結売上高が前期比約4%減の7,070億円、同営業利益は8%強増加し約128億円と、減収増益となりました。本年1月末に市場動向等を踏まえ、通期業績予想を修正いたしました。新規を中心に期末の販売市場が活性化した結果、修正後の計画をほぼ達成することができました。

弊社グループは今期から、新たな企業理念を掲げております。社内プロジェクトチームが全社員を巻き込んで創り上げた「新企業理念」により、「挑戦」するスピリットを重視し、「コミュニケーションという大きな業務を担う」企業として、飛躍する基盤ができたことを確信しております。

また、昨今はスマホが個人の生活に深く浸透してきており、ネットワークや端末の進化に伴い、法人顧客においてもモバイル環境が急速に整備されつつあります。かかる状況下、『現場主義の徹底』『スマホワールドの実現』更なるネクストステージへの全社スローガンに基づき、お客様のスマホ環境の快適化に注力していきたいと考えております。その取組みの一環として、2012年秋にスマホ

向けアクセサリーショップ事業の運営を開始し、4月1日現在、「Smart Labo」「AppBank Store」の両ブランドで実店舗を12店とオンラインショップ2店舗を展開しております。

一方、法人のモバイル環境におきましても、次のページでご説明している「クラウドサービス」のニーズが益々高まっております。このような事業環境下、3月31日に、クラウドで大容量伝送サービスを提供する日本ワムネット社の株式の63.5%を取得し、連結子会社化いたしました。今後は法人顧客のスマホ、タブレット導入や有効活用の際に、顧客ニーズに即したクラウドサービスを含む総合的なソリューションのご提案を推進してまいります。更に、同社と連携して自社サービスモデルの変革を図り、回線・端末販売会社にとどまらず、「サービス・プロバイダー」へと進化して行きたいと考えております。

加えて、社内教育・研修機関「TGアカデミー」では、販売スタッフを指導する50名のスーパーバイザーと270名のトレーナーの養成を完了いたしました。これにより全直営ショップにおいてトレーナー1名体制を構築し、お客様応対力の更なる増強を図っております。スマホ向け決済サービス拡充も含め、引き続きスマホが軸となって展開する「スマホワールドの実現」を着実に進めてまいります。

株主の皆様への還元につきましては、当期は期初の予想通り1株当たり35円、今期も同額の配当をさせていただく予定です。通期計画の達成に向けて全社的な構造改革と収益力の強化・多様化を推進し、コンプライアンス徹底の下、持続的な成長の実現と株主価値・企業価値の更なる向上に努めてまいりますので、今後ともご支援・ご鞭撻のほどをお願い申し上げます。

2014年6月
代表取締役社長執行役員

竹岡 哲朗

配当について

業績の進展状況に応じて、将来の事業展開と経営基盤の強化のために必要な内部留保を確保しながら、配当性向30%以上を目途として利益還元を実施してまいります。

2015年3月期
年間配当金(予想/1株) **35円**

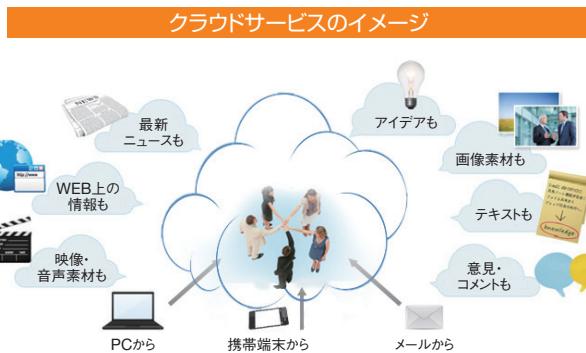
ソリューション事業特集

日本ワムネット(株)の子会社化により

クラウドサービスを含めたソリューションサービスを強化

クラウドサービスとは?

クラウドサービスとは一般的に、「ネットワーク、特にインターネット経由で提供される様々なサービス」の総称です。例えば個人の方がご利用される際に、写真や動画、メール等、従来はご自分のパソコンや携帯端末等に保管していたデータを、インターネット上に保存し、多様な環境のパソコンやタブレット、スマートフォン等の携帯端末からご利用できるようにしたサービスです。クラウドサービスの利用者は、ご自宅や会社、ネットカフェその他の外出先から、時間と場所を選ばずに、データの閲覧、編集、送信等が可能になります。今やビジネスにおいても様々なシーンで、製品カタログや提案書、見積書、議事録等のいわゆるビジネス文書が、ネットワークを通じてやり取りすることが一般的となっています。



日本ワムネット社とは?

2014年3月末に連結子会社化した日本ワムネット株式会社は、1999年の設立以来、一貫してデジタルファイルの伝送・保管サービスをコア事業として、多数の法人のお客様にネットワークサービスを提供してきた会社です。現在は製造業、建設業、印刷・出版社やコンテンツ制作・保有企業向けにクラウドサービスを展開し、ビジネス文書など大容量のデジタルデータを、社内外の協力企業との間で、パソコンからでも会社の外から携帯端末を利用してでも、簡単かつ安全に関係者とやり取りしたり、受け取ったデータを利用するにあたり、法人顧客の多様なニーズにお応えできるパートナーとなることを目指しています。

コンテンツソリューション事業	一般企業・印刷出版社向けクラウドサービス (大容量データ伝送共有・保管サービス)
FAXサーバソフトウェア事業	高性能FAX受信システムの開発、製造、販売、保守業務
SI/NI事業	システム開発ネットワークインテグレーション

日本ワムネット社とのシナジー

当社は日本ワムネット社との連携の下、クラウドサービスの開発・販売を行うと共に、営業力の更なる強化を図り、ソリューションサービスを総合的に提供することで、シナジーの最大化に注力してまいります。



- 両社の顧客基盤の相互活用
- モバイルデバイス(携帯端末等)とクラウドサービスのセット販売
- 当社独自のパッケージ商品開発・販売
- 人材交流による営業力とサポート力の更なる強化



新規オープン・アクセサリショップ特集

原宿・竹下通りに「AppBank Store 原宿」

スマートフォンアクセサリ販売事業を手がけるAppBank Store株式会社との共同事業として「AppBank Store 原宿」を、「クールジャパン」を象徴する代表的なスポットとして世界的に注目を集める原宿・竹下通りの中心に、2013年12月13日にオープンいたしました。「可愛い」をコンセプトとしたピンクを基調とする店内に、iPhone向けアクセサリに加えて人気のキャラクターグッズも取り揃え、日本人のお客様のみならず、海外から訪れる観光客の皆様にもご満足いただける魅力的なショップを目指し、スマホに関する国際的な情報発信基地として、お客様のスマホライフを積極的にサポートしていきたいと考えています。

住所: 東京都渋谷区神宮前 1-7-1 CUTE CUBE HARAJUKU 1F TEL:03-5413-5498
アクセス: JR「原宿駅」、東京メトロ千代田線「明治神宮前」徒歩3分 竹下通り沿い



APPBANK STORE®
※AppBank Store®はAppBank Store株式会社の登録商標です。

「Smart Labo ラブラ2」

2013年11月2日、新潟市中心部にランドオープンしたショッピングモール「ラブラ2」にオープンいたしました。「ラブラ2」は、多くの有名ファッションブランドが新潟エリアで初めて出店する高感度な商業施設として注目を集めています。4Fに出店したスマートラボはキャリアショップとも隣接しており、1,800点ものアイテムの中から知識豊富なスタッフがファッション&テクニカルを切り口にアドバイスを行っています。

住所: 新潟県新潟市中央区万代1-4-8
ラブラ2 4F
TEL: 025-240-5022
アクセス: JR「新潟駅」徒歩8分



「Smartlabo.style 西宮ガーデンズ」

「スマートフォンを着替えよう」というSmart Labo の従来のコンセプトを継承しながら、ワンランク上のスマホスタイルを追求したショップ「Smartlabo.style」の1号店が2014年3月7日に西日本最大級のショッピングセンター阪急西宮ガーデンズにオープンいたしました。高感度な阪急西宮ガーデンズのお客様のニーズにお応えできるよう、芦屋発のレザー製スマホカバー「芦屋マーティン」等、1,300点ものハイセンスなセレクト商品を取り揃えています。

住所: 兵庫県西宮市高松町14-2
阪急西宮ガーデンズ1F
TEL: 0798-63-5220
アクセス: 阪急電鉄「西宮北口駅」よりデッキで直結



「Smart Labo アトレ秋葉原」

2014年3月20日、日本最大の電気街、秋葉原の中心に位置するファッションビル「アトレ秋葉原1」にオープンいたしました。スマホアクセサリの情報発信基地となるべく、トレンド性、専門性、エンターテインメント性あふれる商材を1,800点ほど取り揃えております。JR秋葉原駅のアトレ改札口目の前という抜群の立地で忙しいビジネスマンにも気軽に立ち寄りいただけます。

住所: 東京都千代田区外神田1-17-6
アトレ秋葉原1・3F
TEL: 03-5289-3869
アクセス: JR「秋葉原駅」アトレ改札口直結



「Smart Labo Online」 <http://smalabo.com/>

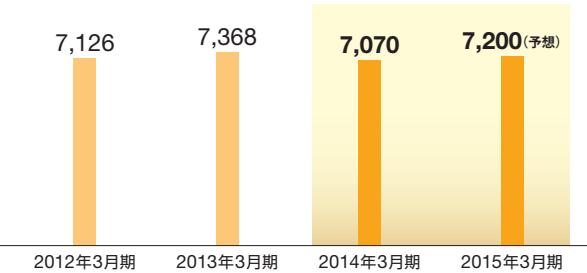
スマートフォン向けアクセサリ販売を行う新スタイルのECサイト「Smart Labo Online」を2014年4月1日にランドオープンいたしました。約26,000アイテムという業界最大規模の豊富な商品をラインナップし、当社の直営店舗での販売を補完するオンラインショップとしてご来店客の多様なニーズに対応するとともに、店頭での在庫切れをカバーすることによりお客様の利便性向上に努め、スマホ関連商品における販路の多様化・拡大を図り、お客様のスマホライフを積極的にサポートしています。



Financial Highlight / Corporate Outlook

連結業績ハイライト／経営概況

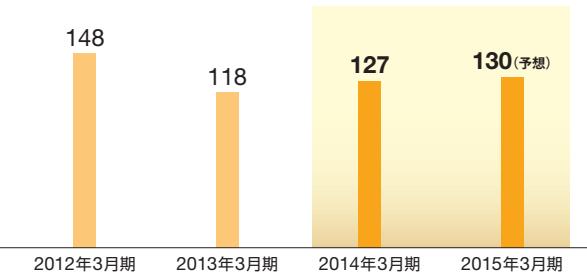
売上高 (億円)



当期純利益 (億円)



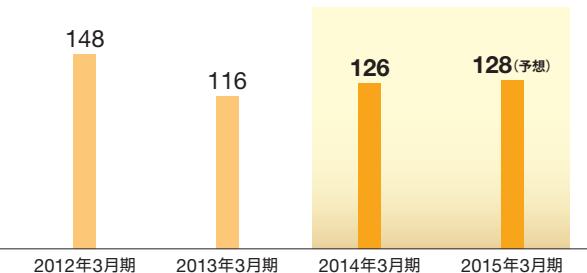
営業利益 (億円)



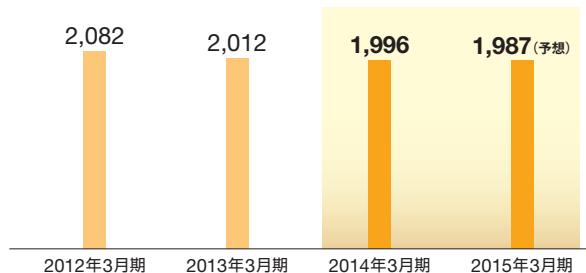
1株当たり当期純利益 (円)



経常利益 (億円)



総資産 (億円)



※1株当たり当期純利益につきましては、2012年10月1日に効力が発生した普通株式1株を200株とする株式分割を勘案した数値を掲載しております。

2014年3月期の業績

当期におけるわが国経済は、政府の金融政策等による円安・株高を背景に、企業収益や個人消費の持ち直しがみられる等、景気は緩やかな回復基調にありました。しかしながら、消費税率引き上げによる景気への影響や新興国経済の成長鈍化が懸念される等、先行きは依然として不透明な状況が続いております。

当社グループ(当社及び連結子会社)の主な事業分野である携帯電話等販売市場においては、主要通信事業者3社から

iPhoneが発売されたことにより、積極的な顧客獲得競争が展開され、スマートフォンの普及が促進されました。このような事業環境下、当社グループの携帯電話等販売台数は560万台となり、スマートフォンの販売比率は約7割となりました。この結果、当期における業績は、売上高7,070億4千万円(前期比4.1%減)、営業利益127億60百万円(同8.1%増)、経常利益126億65百万円(同8.3%増)、当期純利益68億3百万円(同3.8%増)となりました。

2015年3月期の見通し

当社はタブレットの拡販やスマートデバイスの普及に伴う関連商材・各種ソリューションサービスの販売強化に加え、Web決済金額の増加に伴うギフトカードの需要拡大等を見込んでおります。また、当期に引き続き全社的な業務効率化等の構造

改革を推進し、販売スタッフの正社員化や海外事業への投資等を勘案し、売上高7,200億円(前期比1.8%増)、営業利益130億円(同1.9%増)、経常利益128億円(同1.1%増)、当期純利益72億50百万円(同6.1%増)を予想しております。

配当の推移 (株式分割後)

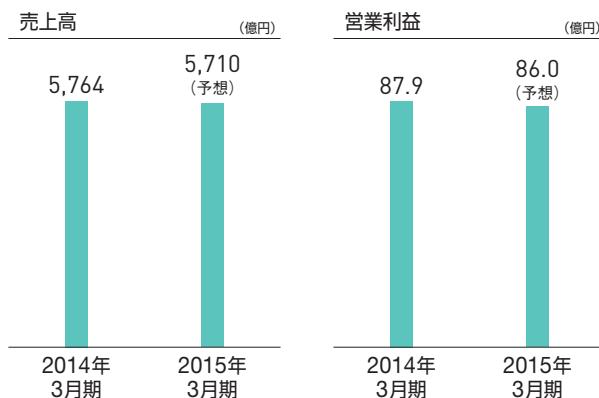


※2012年3月期以前の数値につきましては、2012年10月1日に効力が発生した普通株式1株を200株とする株式分割を勘案した数値を掲載しております。

69.0%
営業利益
セグメント別構成比

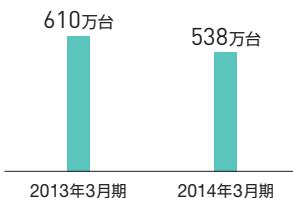
事業内容 携帯電話等の販売及び代理店業務

業績



主要通事業者3社による積極的な顧客獲得競争が展開され、期末商戦においては新規契約を中心に販売市場は活性化いたしました。しかしながら、夏商戦における販売台数の落ち込みを補うことができなかったことに加え、前期に引き続き販売チャネルの最適化を推進したこと等により、販売台数が前期比で減少した結果、売上高は5,764億39百万円となりました。利益面につきましては、お客様の満足度向上と利便性を高める総合的な提案を強化したことに加え、販路の収益改善や全社的な業務効率化等の構造改革を推進した結果、営業利益は87億99百万円となりました。

携帯電話販売台数



当社グループキャリアショップ店舗数 (直営店・代理店含む)(2014年3月末現在)



イー・モバイルショップ

5店

ウィルコムショップ

23店

チャイナユニコムショップ(上海)※

10店
内直営店 10店

※チャイナユニコムショップの損益は、決済サービス事業他に含まれます。

合計 1,231店 内直営店 282店

今後の具体的な取り組み

「現場主義の徹底」「スマホワールドの実現」更なるネクストステージへ

更なる収益基盤の強化

- タブレット活用の提案強化
- アクセサリー等の関連商材の販売強化
- ECを含めたアクセサリショップの積極的な展開
- 業務効率化・コストコントロール

オンラインショップの展開

独自ECサイト「Smart Labo Online」
2014年4月1日にオープン

URL <http://smalabo.com/>

オムニチャネル※戦略を展開

※オムニチャネル…実店舗やオンラインストア等のあらゆる販売チャネルや流通チャネルを統合すること。また、その統合によりどのような販売チャネルから同じように商品を購入できる環境を実現すること。



2014年4月1日時点で合計14店舗を展開
Smart Labo : 12店舗 (オンラインショップを含む)
AppBank Store : 2店舗



Solution Marketing Business

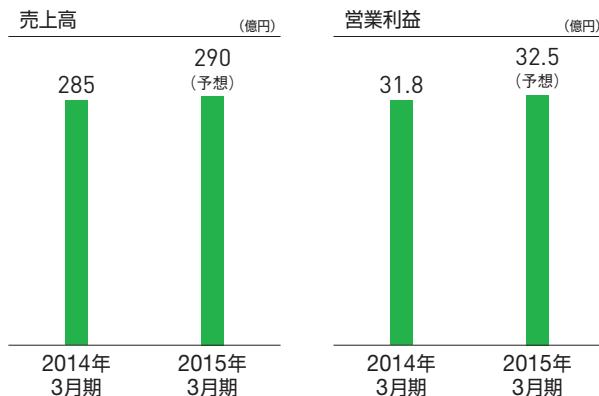
ソリューション事業

24.9%
営業利益
セグメント別構成比

事業内容

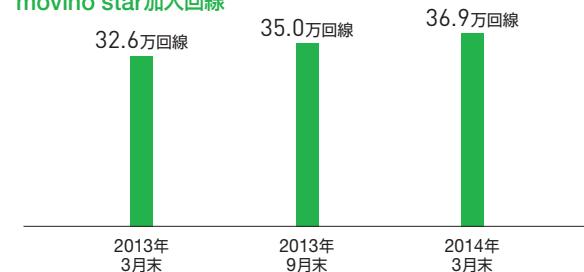
法人顧客向けの携帯電話等の販売やソリューションサービスの提供、固定通信サービスの販売取次業務

業績



FTTH等光回線サービスの販売は底堅く推移した一方、法人顧客向けの端末販売が増加したことに加え、スマートフォンやタブレット導入時のキittingサービスやMDM(Mobile Device Management)等の各種サポートサービスの獲得も堅調に推移した結果、売上高は285億49百万円、営業利益は31億82百万円となりました。

movino star加入回線



今後の具体的取り組み

法人向けモバイル事業

- 本格的な普及が期待されるスマートフォン・タブレットの拡販
- 顧客ニーズに合ったソリューションサービスの提供

ネットワーク事業

- FTTH等光回線サービスの販売強化
- 販路・販売体制の効率化

お客様が利用されるアプリも含めて提案



2014年5月 Japan IT Week 春 に出展

- 日本ワムネット社との連携
 - ・クラウドサービスなどのアプリケーション開発を促進
 - ・クラウドサービスを加えたパッケージ商品を拡販
 - ・GigaCCを社内でも利用して業務の効率化を推進
- 人材教育による営業スキルと提案力の向上
- 大手端末メーカー、OSメーカー等との合同セミナーの開催

Settlement Service & Other Business

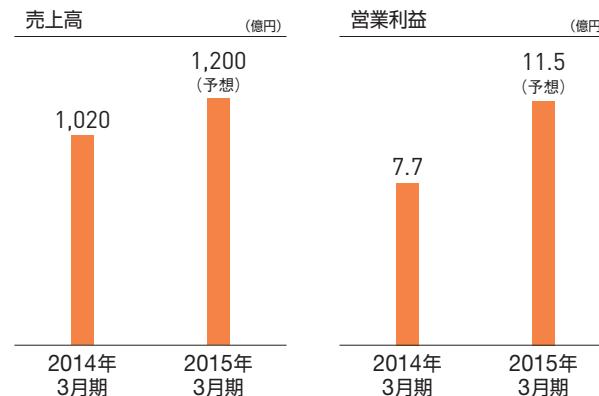
決済サービス事業他

6.1%
営業利益
セグメント別構成比

事業内容

決済サービス、海外事業、その他新規事業

業績



EC(電子商取引)やSNS(Social Networking Service)上での決済に利用できるPIN販売システムを用いた電子マネー系商材の販売が伸び悩んだ結果、売上高は1,020億14百万円となりました。利益面においては、決済サービス事業における収益は前期並みを確保したものの、中国での携帯電話等販売事業において新規出店を推進した結果、営業利益は7億78百万円となりました。

取扱店舗数の推移



今後の具体的取り組み

決済サービス事業

- PIN商材からギフトカード商材への需要の変化に応じてギフトカードを拡販
- 販路の拡大・商材の拡充を推進

海外事業

携帯電話等販売事業

- 中国での4Gサービス開始に伴う、日本式サービスの浸透
- 日系企業の回線管理業務のサポート体制強化
- 現地化の推進



チャイナユニコムショップ中山公園(チョンジャンゴンユエン)店

決済サービス事業

- シンガポールにてギフトカードの販売を開始

Financial Statements

連結財務諸表(要旨)

貸借対照表

(単位:百万円)

期別	当期	前期
区分	2014年3月31日現在	2013年3月31日現在
資産の部		
流動資産	183,266	184,875
固定資産	16,364	16,362
有形固定資産	3,152	3,160
無形固定資産	6,339	6,344
投資その他の資産	6,872	6,858
資産合計	199,631	201,238

期別	当期	前期
区分	2014年3月31日現在	2013年3月31日現在
負債の部		
流動負債	163,466	148,512
固定負債	12,450	24,548
負債合計	175,917	173,061
純資産の部		
株主資本	23,464	28,105
資本金	3,127	3,106
資本剰余金	5,613	5,593
利益剰余金	23,478	19,406
自己株式	△8,755	△0
その他の包括利益累計額	130	71
少数株主持分	119	—
純資産合計	23,713	28,177
負債純資産合計	199,631	201,238

損益計算書

(単位:百万円)

期別	当期	前期
区分	2013年4月1日～ 2014年3月31日	2012年4月1日～ 2013年3月31日
売上高	707,004	736,850
売上総利益	63,310	66,681
営業利益	12,760	11,807
経常利益	12,665	11,691
税金等調整前当期純利益	12,649	11,570
当期純利益	6,835	6,586

キャッシュ・フロー計算書

(単位:百万円)

期別	当期	前期
区分	2013年4月1日～ 2014年3月31日	2012年4月1日～ 2013年3月31日
営業活動による キャッシュ・フロー	19,834	2,698
投資活動による キャッシュ・フロー	△2,223	△1,239
財務活動による キャッシュ・フロー	△16,150	△1,454
現金及び現金同等物の 期末残高	3,490	1,997

For Shareholders

株主様アンケート結果及びご要望への対応

※調査期間 2013年12月～2014年2月

当社グループは、株主・投資家の皆様へのタイムリーで確かな情報開示を心がけ、積極的なIR活動を行っております。株主の皆様とのコミュニケーション促進を図るべく、同封させていただきましたアンケートに対して、おかげさまで多数の皆様からご回答やご意見をいただくことができました。

その結果及び自由意見欄にご記入いただいたご要望への当社の対応の一部につきまして、ご報告させていただきます。ご協力、誠にありがとうございました。

今後の当社株式について

■ 長期保有 ■ 当面保有 ■ 買い増し ■ 一部売却
■ 全部売却 ■ 短期売却



長期保有、当面保有の割合が全体の8割を超えており、継続保有のご意向がうかがえます。

株式購入ポイント

■ 配当 ■ 将来性 ■ 成長性 ■ 収益性 ■ 事業内容
■ 株価の値頃感 ■ 財務内容 ■ 経営理念 ■ その他



株式購入のポイントとして「配当」が最多となっており、次いで「将来性」「成長性」「収益性」とご回答されています。

自由意見欄におけるご要望にお応えしております

地方でも個人投資家向けのIR活動をしてほしい

2014年3月期は、名古屋と大阪においても個人投資家向け会社説明会を開催いたしました。個人投資家の皆様に経営戦略や今後の展望についてご説明し、当社への理解を深めていただくことができましたと考えております。2015年3月期も同様に、東京以外での開催も予定しております。

ティーガイアの携帯ショップの所在地を知りたい

当社の携帯ショップの国内販売網は、北海道から沖縄に至るまで全国各地に拡がっており、お客様に良質のサービスをご提供しております。直営キャリアショップにつきましては、当社ホームページの「会社情報」の「販売拠点」ページで紹介させていただいております。各ショップの情報を参照ください。

Corporate Data

会社情報

株式情報 (2014年3月31日現在)

発行可能株式総数	400,000,000株
発行済株式総数	79,005,600株
株主数	5,555名

大株主 (2014年3月31日現在)

氏名または名称	所有株式数	持株比率
住友商事株式会社	23,345,400株	33.97%
三菱商事株式会社	13,045,400株	18.98%
株式会社光通信	9,795,400株	14.25%
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	3,522,700株	5.12%
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	2,920,600株	4.25%
全国共済農業協同組合連合会	1,100,000株	1.60%
資産管理サービス信託銀行株式会社(年金信託口)	997,900株	1.45%
ティーガイア従業員持株会	702,200株	1.02%
ステート ストリート バンク アンド トラスト カンパニー 505224	458,600株	0.66%
野村信託銀行株式会社(投信口)	360,700株	0.52%

※持株比率は自己株式10,300,336株を控除して計算しております。

株主メモ

事業年度	4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月
基準日	定時株主総会 3月31日 期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日
上場証券取引所	東京証券取引所市場第一部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社
特別口座の口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社
郵便物送付先	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(電話照会先)	電話 0120-782-031 (フリーダイヤル)
公告掲載方法	当社ホームページにおける電子公告
会計監査人	有限責任監査法人トーマツ

ご注意

住所変更、単元未満株式の買取等のお申出先について

株主様の口座のある証券会社等にお申出ください。なお、証券会社等に口座がないため特別口座で管理されている株主様は、特別口座の口座管理機関である三井住友信託銀行株式会社にお申出ください。

配当金計算書について

配当金支払いの際送付している「配当金計算書」は、租税特別措置法の規定に基づく「支払通知書」を兼ねております。確定申告を行う際は、その添付資料としてご使用いただくことができます。なお、株式数比例配分方式によりお受取りの株主様の「支払通知書」につきましては、お取引の証券会社等へご確認ください。
※確定申告をなされる株主様は、大切に保管ください。

会社概要 (2014年3月31日現在)

商号	株式会社ティーガイア (T-Gaia Corporation)
本社所在地	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート14F～18F
資本金	3,127百万円
設立	1992年2月
事業内容	(1)携帯電話等の販売及び代理店業務 (2)ソリューション、ブロードバンド等 通信サービスの販売取次業務 (3)決済サービスその他新規事業
販売地域	日本全国
従業員数	3,808名

本社・支社・支店 (2014年3月31日現在)

本社	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート14F～18F TEL:03-6409-1111
東日本支社	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート TEL:03-6409-1111
西日本支社	〒530-0003 大阪府大阪市北区堂島1-6-20 堂島アバンザ15F TEL:06-4560-6600
東海支社	〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦1-11-11 名古屋インターシティ6F・7F TEL:052-223-8700
九州支社	〒812-0038 福岡県福岡市博多区祇園町7-20 博多祇園センタープレイス10F TEL:092-283-7600
北海道支店	〒060-0042 北海道札幌市中央区大通西8-2 住友商事・フカミヤ大通ビル8F TEL:011-241-2525

役員 (2014年6月19日現在)

代表取締役社長執行役員	竹岡 哲朗
取締役副社長執行役員	片山 文平
取締役副社長執行役員	藤田 裕
取締役副社長執行役員	金治 伸隆
取締役(社外取締役)	内藤 達次郎
取締役(社外取締役)	小池 浩之
取締役(社外取締役)	新 将命
常勤監査役(社外監査役)	田尾 尚治
常勤監査役(社外監査役)	筏井 誠
監査役(社外監査役)	松岡 幸秀
監査役(社外監査役)	蒲 俊郎

東北支店	〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町2-15-1 ルナール仙台13F TEL:022-713-6001
新潟支店	〒950-0994 新潟県新潟市中央区上所1-1-24 エヌビル3F TEL:025-247-7077
長野支店	〒380-0921 長野県長野市栗田991-1 イーストゲート長野ビル6F TEL:026-267-7220
北陸支店	〒920-0031 石川県金沢市広岡3-1-1 金沢パークビル3F TEL:076-222-3300
中国支店	〒730-0037 広島県広島市中区中町8-12 広島グリーンビル8F TEL:082-546-2811
四国支店	〒760-0017 香川県高松市番町1-1-5 ニッセイ高松ビル9F TEL:087-811-2361