

「会社情報」サイトや「IR情報」サイト等で最新情報をお届けしています。

「会社情報」サイト → <http://www.t-gaia.co.jp/company/index.html> トップページ▶会社情報▶拠点▶販売拠点



販売拠点情報 新規直営店舗(移転を含む)

【オープン日・移転日】

- 2014年4月5日 静岡県 ソフトバンク熱海
- 2014年4月11日 愛知県 Smart Laboイオンモール大高
- 2014年5月1日 福井県 auショップピアゴ丸岡
- 2014年6月1日 秋田県 ドコモショップ土崎港店
- 2014年6月13日 東京都 Smart Laboアトレ亀戸
- 2014年6月26日 新潟県 ソフトバンク新発田
- 2014年7月4日 長野県 ソフトバンク諏訪
- 2014年8月1日 北海道 ソフトバンク岩見沢
- 2014年9月1日 岩手県 auショップ水沢
- 2014年9月1日 岩手県 auショップ一関ひがし
- 2014年9月10日 宮城県 Smart Labo仙台台クリスロード
- 2014年9月12日 大阪府 ソフトバンク住道



「IR情報」サイト → <http://www.t-gaia.co.jp/ir/index.html>

トップページ▶IR情報▶個人投資家の皆様へ



個人投資家向け説明会

日本経済新聞社クロスメディア営業局 主催

2014年12月13日(土)
東京:日経ホール



スマートフォン、タブレット端末でもご覧いただけます。



当社グループでは、株主の皆様からのご意見・ご質問をお受けしております。メール等にてお気軽にお寄せください。株主通信に関するご意見もお待ちしております。



本紙は、FSC®森林認証紙と植物性インキを使用しています。



モバイル事業



ソリューション事業



決済サービス事業他

株主通信

vol.18

第24期 第2四半期(累計)

2014年4月1日～2014年9月30日





モバイル事業

ソリューション事業

決済サービス事業他

株主通信 vol.18

目次

新 企業理念	1
トップインタビュー	2
新規オープン・アクセサリショップ特集	4
連結業績ハイライト／経営概況	5
モバイル事業	7
ソリューション事業	9
決済サービス事業他	10
第2四半期(累計)連結財務諸表(要旨)	11
株主様アンケート結果及びご要望への対応	12
会社情報	13

新 企業理念

TGビジョン

—ティーガイアの企業姿勢—

未来を拓く、明日への飛躍

～ CHALLENGE TOMORROW ～

TGミッション

—ティーガイアの使命—

- ・新たなコミュニケーションの提案を通じ、お客様に感動・喜び・安心を提供します。
- ・社員とその家族に感謝し、平等なチャレンジの機会があり、働く喜びを実感出来る企業であり続けます。
- ・全てのパートナーと強い協力関係を築き、健全かつ公正な取引のもと共存共栄に努めます。
- ・グローバルな企業活動を通じ、あらゆる地域社会の発展に貢献します。
- ・株主を含む全てのステークホルダーの信頼に感謝し、企業価値を高め続けます。
- ・リーディングカンパニーとして時代の変化を先取りし、既存事業の強化に加え、新たな市場を開拓します。

TGアクション

—わたしたちの行動指針—

- ・お客様を第一に考え行動します。
- ・全ての人から「ありがとう」と言われる最高のサービスを提供します。
- ・プロフェッショナルとして継続的に自己研鑽を行います。
- ・互いを尊重し切磋琢磨することで、無限の可能性を引き出します。
- ・風通しの良い、積極的なコミュニケーションを図ります。
- ・チームワークを大切に、最高のパフォーマンスを発揮します。
- ・いかなる時も高い倫理観に基づき誠実に行動し、コンプライアンスを徹底します。
- ・現状に満足せず、情熱とスピード感を持ち、積極果敢に挑戦し続けます。

Top Interview

トップインタビュー

2015年3月期スローガン：
「現場主義の徹底」「スマホワールドの実現」
更なるネクストステージへ

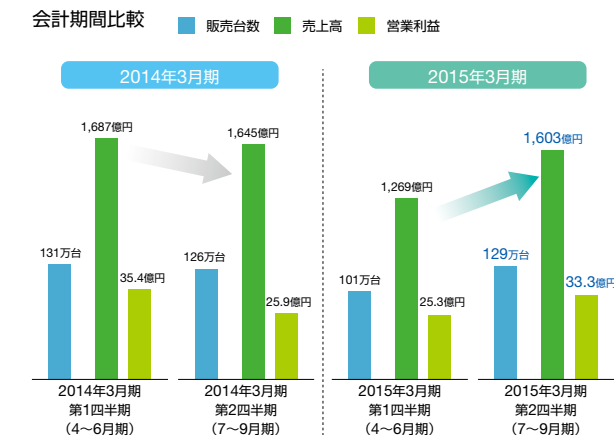
2014年12月
代表取締役社長執行役員

竹岡 哲朗



Q1 2015年3月期上期(第2四半期累計期間)の業績について概要をご説明ください。

今上期の連結業績につきましては、売上高が2,873.4億円、営業利益が58.6億円となりました。弊社グループの主要事業分野である携帯電話等市場において、今上期の第1四半期(4～6月期)は前期末の駆込み需要の反動減がありましたが、主要通信事業者様の新料金プランが出揃うと共に、魅力的な新端末が発売され市場が活性化したことから、第2四半期(7～9月期)以降、業績は改善傾向にあります。具体的には右のグラフの通り、今7～9月期を前年同期と比較すると、売上高が同水準までに回復し、販売台数はそれを上回り、営業利益は約3割増加となりました。更に今4～6月比では、台数、売上高、営業利益共に約3割増と、堅調に推移しております。また、人員配置の適正化等の効率的な店舗運営や採算性を重視した販路最適化を含め、全社的な構造改革を開始したことにより販管費が減少し、足元の営業利益率も上昇基調を示しております。

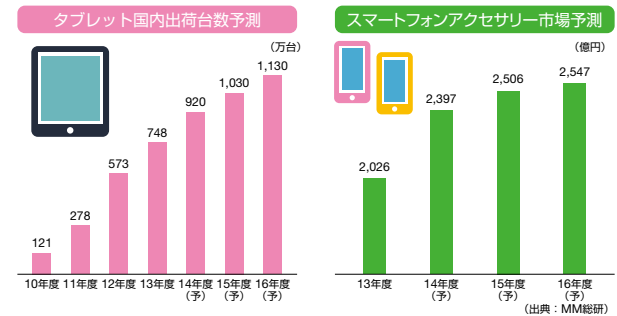


Q2 ティーガイアの注力ポイントについて教えてください。

前期より引き続き、スマートフォン(スマホ)に関連した新たな市場に注力しております。例えば、PCからの切り替え需要や映像系コンテンツの拡充等もあり近年急速に伸びてきているタブレットについては、今期の国内出荷台数が920万台と予測され、今後も右肩上がりの成長が見込まれております。弊社グループではお客様のライフスタイルや

用途に合わせた活用方法をショップ店頭やタブレット教室等で丁寧にご説明し、全社的に普及に努めております。

また、スマホ向けアクセサリ等の関連商材についても、スマホの普及に伴い、カバーや保護フィルム、バッテリーなどスマホ向けアクセサリ市場が急成長してきており、今期は約2,400億円まで拡大する見込みです。このような市場環境を背景に、弊社が運営するアクセサリショップ(実店舗)も13店舗まで拡大し、ご来店客数・売上高共に順調に伸びております。今後も20店舗以上の早期立ち上げを含めてアクセサリショップ事業を積極的に展開し、スマホライフ充実のためのご提案を行ってまいります。



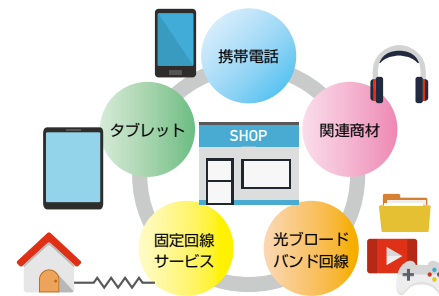
Q3 今後のティーガイアが目指す方向性をご説明ください。

光回線卸売の開始やMVNO(仮想移動体通信事業者)ビジネスの成長、格安端末メーカーの参入並びにSIMロック解除(※1)の義務化など、携帯電話等市場は現在、第3の転換期、発展期を迎えております。弊社では「現場主義の徹底」「スマホワールドの実現」をスローガンに、TGアカデミーを中核とした研修教育体制を一層充実・発展させ、ご家庭等の通信環境に関してワンストップ サービス(※2)をご提案・

ご提供させていただくことで、お客様の豊かなスマホワールドの実現に寄与してまいりたいと考えております。

- (※1) SIMロック解除: 携帯電話の契約者情報を記録したSIMカードに付けられている、他の通信事業者の携帯電話で利用できないようにする制限(SIMロック)を解除すること。
- (※2) ワンストップ サービス: 携帯電話、タブレット、関連商材に加え、固定回線サービスや光ブロードバンド回線等の多様な商品・サービスを一元的・包括的にご提案・ご提供すること。

「ワンストップ サービス」のご提案・ご提供



Q4 株主還元方針についてお聞かせください。

株主還元においては配当を重視しており、業績の進展に依りて、将来の事業展開と経営基盤の強化のために必要な内部留保を確保しながら、配当性向30%以上を目処として利益還元を実施してまいります。今期も前期と同水準の1株当たり35円の配当を予定しております。

配当について

2015年3月期
年間配当金(予想) 35円/1株

新規オープン・アクセサリショップ特集



東海地区 初進出!
「Smart Labo イオンモール大高」

Smart Laboの東海地区での初出店となる「Smart Labo イオンモール大高」が2014年4月11日にオープンいたしました。イオンモール大高はこのたび大幅なリニューアルを実施し、77の新店舗が出店する話題のショッピングモールです。「Smart Labo イオンモール大高」では「大人リッチ」をキーワードに、ファッション感度が高い商材を中心にケース、バッテリー、イヤホンスピーカー等2,000点以上のアイテムを取り揃えています。



住所: 愛知県名古屋市長区大高町字奥平子1-1 イオンモール大高 1F
TEL: 052-629-5285
アクセス: JR 東海道線 南大高駅直結 / 名古屋鉄道本線鳴海駅より名鉄バス運行

売り場も品揃えも拡充!
「Smart Labo 心斎橋」

2014年7月18日、「Smart Labo 心斎橋」の2階を増床し、リニューアルオープンいたしました。2013年3月の開店以来、常に多くのお客様で賑わう同店では、今回増床した2階はAndroid向けスマホケースやオリジナル・ハンドメイド商品等を扱っています。また、1階はiPhone向けラインナップを拡充し、店舗全体で3,000種類超の幅広いスマートフォンアクセサリを提供しています。



住所: 大阪府大阪市中央区心斎橋筋2丁目7-7 てんぐビル1F
TEL: 06-6484-2455
アクセス: 地下鉄御堂筋線「心斎橋」「なんば」各駅徒歩4分

JR改札そばの好立地!
「Smart Labo アトレ亀戸」

亀戸駅は都心までのアクセスが良く、1日約50,000人の乗降客数があり、近隣に商業施設他、区役所、病院、学校等の公共施設も充実しており、幅広い客層の方々にご利用されます。2014年6月13日にオープンした「Smart Labo アトレ亀戸」はJR 亀戸駅降りてすぐのコンコースに位置しており、約1,500点の品揃えでこの好立地を武器にお気軽にお立ち寄りいただける「スマホ周りの便利なお店」を目指していきます。



住所: 東京都江東区亀戸5-1-1 アトレ亀戸 1F
TEL: 03-5628-5090
アクセス: JR / 東武亀戸線 亀戸駅降りてすぐ

仙台で人気の商店街!
「Smart Labo 仙台クリスロード」

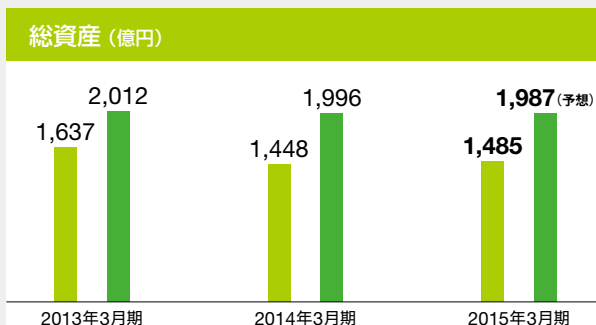
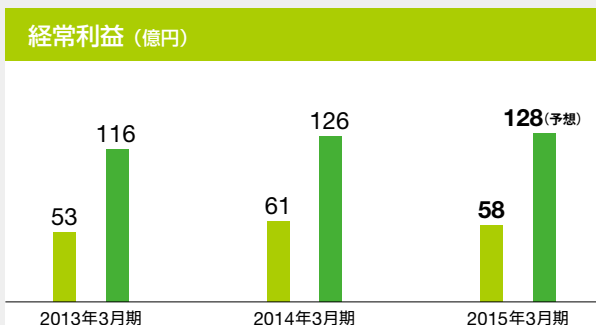
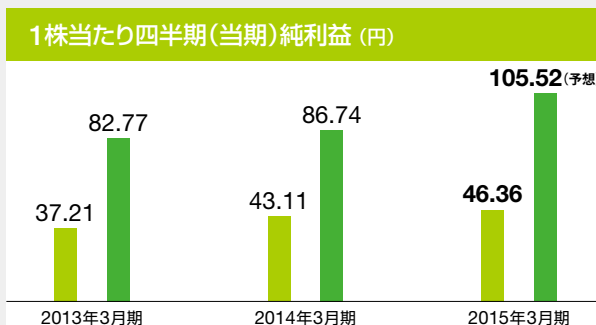
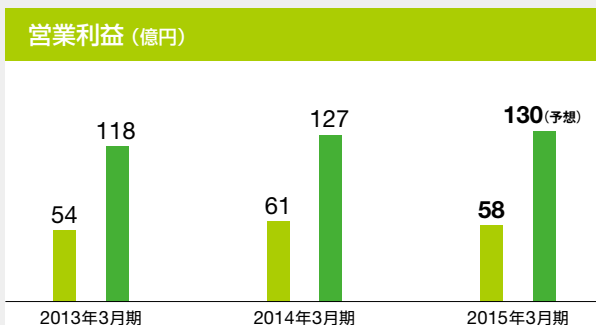
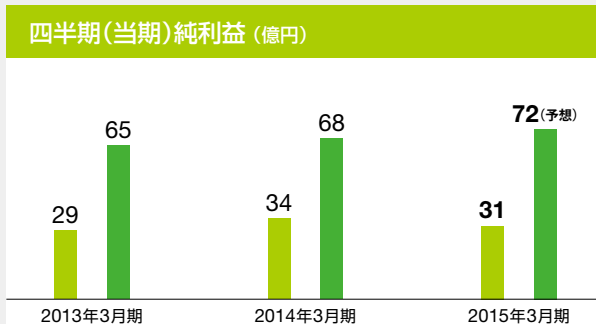
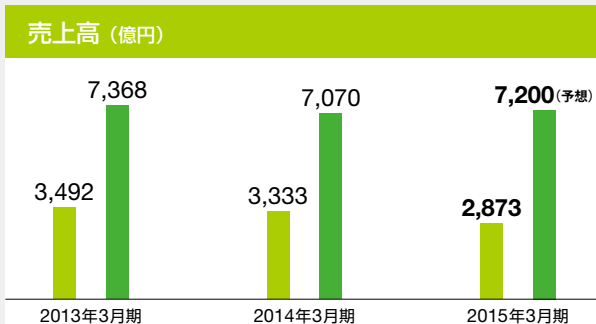
2014年9月10日にオープンした「Smart Labo 仙台クリスロード」は仙台駅周辺の130以上の専門店から構成される賑やかな大型商店街に位置しています。商店街の中でも人目を引くブルーの存在感あるエクステリアの店内では、様々なシーンで活躍するスマホグッズ1,500点以上の品揃えでお客様をお迎えしています。当社運営のキャリアショップを近隣に有する立地条件を活かし、地元や観光客の方々等のニーズにお応えできるようなお店作りを目指しています。



住所: 宮城県仙台市青葉区中央2-6-7 太田屋ビル1F
TEL: 022-212-5140
アクセス: JR 仙台駅より徒歩5分、地下鉄仙台駅北6出口より徒歩1分「クリスロードアーケード街」

連結業績ハイライト／経営概況

■ 第2四半期(累計) ■ 通期
(一億円未満切捨て)



2015年3月期 第2四半期累計期間の業績

第2四半期連結累計期間(2014年4月～9月)におけるわが国経済は、政府の金融政策や経済対策を背景にして、企業収益が改善するなど緩やかな回復基調にありましたが、消費税率引き上げに伴う反動減の長期化が懸念される等、先行きは依然として不透明な状況が続いております。

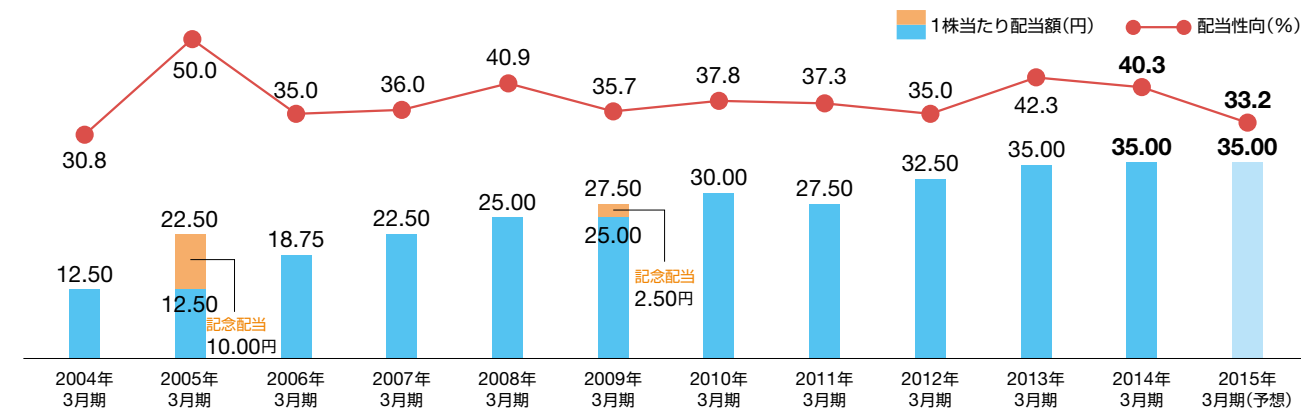
当社グループ(当社および連結子会社)の主な事業分野である携帯電話等販売市場においては、主要通信事業者3社の新料金プランが出揃ったことに加え、新型iPhoneをはじめとする魅力的な新機種の発売等により、販売は堅調に推移いた

しました。

このような事業環境下、当社グループの携帯電話等販売台数は231万台となり、スマートフォンの販売比率は約7割で推移いたしました。

この結果、当第2四半期連結累計期間における業績は、売上高2,873億48百万円(前年同期比13.8%減)、営業利益58億69百万円(同4.4%減)、経常利益58億38百万円(同4.6%減)、四半期純利益31億87百万円(同6.4%減)となりました。

配当の推移



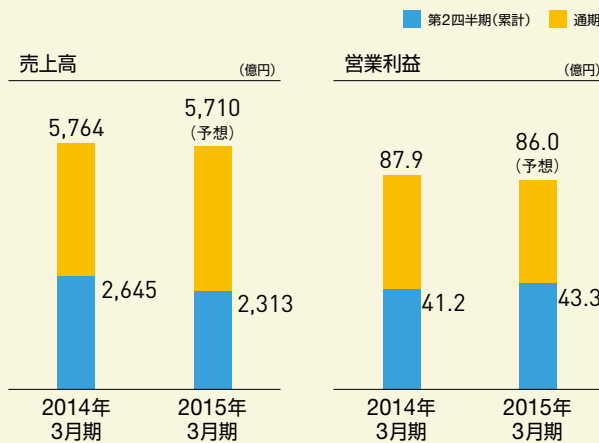
※2012年3月期以前の数値につきましては、2012年10月1日に効力が発生した普通株式1株を200株とする株式分割を勘案した数値を掲載しております。

今上期営業利益
セグメント別構成比

73.8%

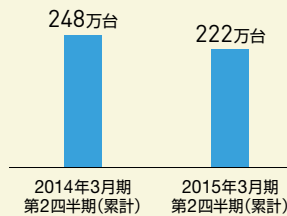
事業内容 携帯電話等の販売及び代理店業務

業績



前期末の反動減に伴う販売台数減少もあり、売上高は2,313億63百万円(前年同期比12.6%減)となりましたが、足元の販売市場は回復基調にあります。利益面においては、TGアカデミーを中心に更なる販売品質向上を図り、スマートデバイスの拡販や関連商材・サービスの提案を推進すると共に、全社的な構造改革に着手した結果、営業利益は43億33百万円(同5.1%増)となりました。

携帯電話販売台数



(TGアカデミー研修風景)

当社グループキャリアショップ店舗数 (直営店・代理店含む) (2014年9月末現在)



2015年3月期の取り組み

「現場主義の徹底」「スマホワールドの実現」更なるネクストステージへ

収益源の多様化と収益基盤の強化

- お客様のライフスタイルに合わせたタブレット活用方法の提案
- スマートフォン関連商材の販売充実

構造改革の更なる推進

- 効率的な店舗運営の実施
- 従業員一人当たりの生産性向上
- 全社的なコストコントロールの徹底

アクセサリショップの積極的な展開

全国の主要都市に計13店舗出店 (2014年9月末時点、ECサイト除く)

Smart Labo

- イオンモール名取(宮城県)
- 仙台クリスロード(宮城県)
- ラブラ2(新潟県)
- 松本パルコ(長野県)
- アトレ秋葉原(東京都)
- アトレ亀戸(東京都)
- イオンモール大高(愛知県)
- 心斎橋(大阪府)
- 西宮ガーデンズ(兵庫県)
- 大街道中央(愛媛県)
- 広島本通(広島県)

APPBANK STORE

- 新宿(東京都)
- 原宿(東京都)

*AppBank StoreはAppBank Store株式会社の登録商標です。



Smart Labo 仙台クリスロード(宮城県)



AppBank Store 新宿(東京都)

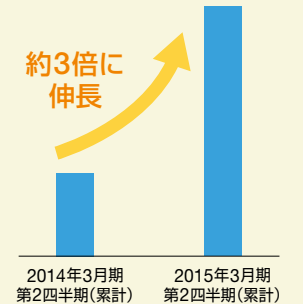


AppBank Store 原宿(東京都)



Smart Labo 心斎橋(大阪府)

アクセサリショップ売上高



Solution Marketing Business

ソリューション事業

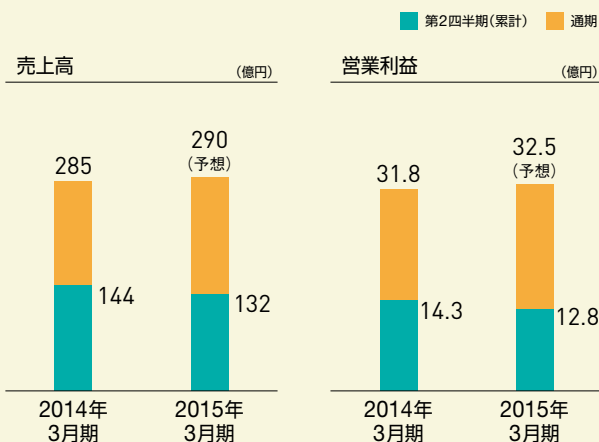
今上期営業利益
セグメント別構成比

21.9%

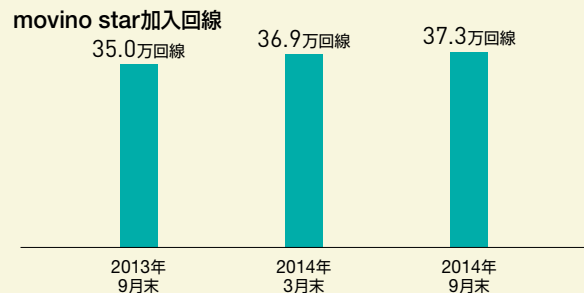
事業内容

法人顧客向けの携帯電話等の販売やソリューションサービスの提供、固定通信サービスの販売取次業務

業績



タブレット等のスマートデバイスおよびキッシングサービス等の各種サポートサービスの販売拡大により、法人向けモバイルソリューションにおける収益は増加いたしました。しかしながら、固定回線系商材については、モバイルブロードバンドとの競争激化により販売が低調に推移した結果、売上高は132億74百万円(前年同期比8.1%減)、営業利益は12億84百万円(同10.5%減)となりました。



2015年3月期の取り組み

法人向けモバイル事業

- スマートデバイスとソリューションの総合的な提案
- クラウドサービスを含めたトータルソリューションの提供
- movino starを刷新し、法人顧客の利便性とCSを向上
- 顧客の新規開拓・アライアンスの強化



日本ワムネットとの取り組み

- 顧客基盤の相互活用
- 共同営業によるクロスセルの実施
- トータルソリューションの提案

(参考) 日本ワムネット実績

2013年度 オンラインファイル共有市場
ベンダー別売上金額シェアNo.1



GigaCC ASP / OFFICE

(出典: ITR「ITR Market View: ファイル共有・転送/コンテンツ管理市場2014」)

Settlement Service & Other Business

決済サービス事業他

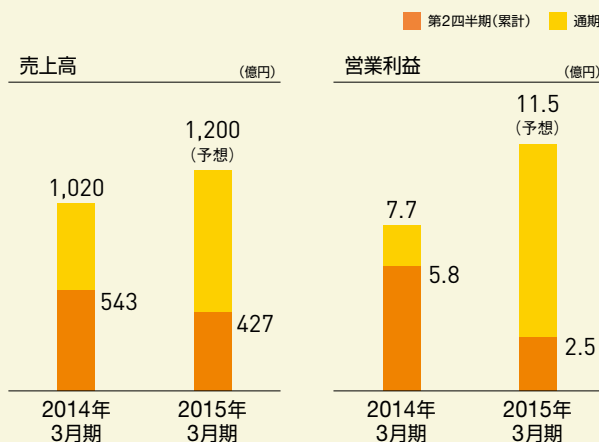
今上期営業利益
セグメント別構成比

4.3%

事業内容

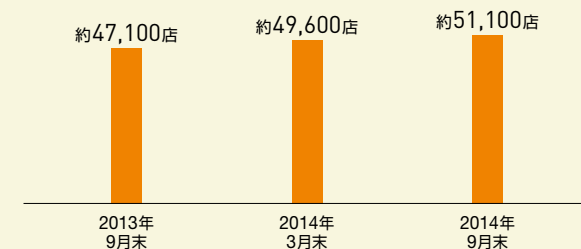
決済サービス、海外事業、その他新規事業

業績



券面額を売上高とする電子マネー系商材から、受取手数料のみを売上高として計上するギフトカードへと商品構成が変化してきており、売上高は427億10百万円(前年同期比21.4%減)となりました。利益面においては、PIN販売システムを用いた電子マネー系商材の販売が減少したことに加え、中国やシンガポールでの海外事業の展開に積極的に費用を投じたことにより、営業利益は2億52百万円(同56.5%減)となりました。

PIN・ギフトカード取扱店舗数の推移



2015年3月期の取り組み

決済サービス事業

- ギフトカードの需要拡大に応じた商材の拡充
- コンビニ以外の新たな販路の開拓

海外事業

携帯電話等販売事業(中国)

- 4G サービス開始に伴う日本式サービスの浸透
- 日系企業への営業活動強化、回線管理業務のサポート体制充実



チャイナユニコムショップ
威宁路(ウェイニンルー)店

決済サービス事業(シンガポール)

- 積極的な販促活動によるギフトカードの拡販・認知度向上

第2四半期(累計)連結財務諸表(要旨)

■ 四半期連結貸借対照表 (単位:百万円)

区分	期別 当第2四半期 2014年9月30日現在	前期 2014年3月31日現在
資産の部		
流動資産	132,727	183,266
固定資産	15,791	16,364
有形固定資産	3,042	3,152
無形固定資産	5,552	6,339
投資その他の資産	7,197	6,872
資産合計	148,519	199,631

区分	期別 当第2四半期 2014年9月30日現在	前期 2014年3月31日現在
負債の部		
流動負債	108,419	163,466
固定負債	14,340	12,450
負債合計	122,759	175,917
純資産の部		
株主資本	25,503	23,464
資本金	3,154	3,127
資本剰余金	5,640	5,613
利益剰余金	25,463	23,478
自己株式	△8,755	△8,755
その他の包括利益累計額	108	130
少数株主持分	148	119
純資産合計	25,760	23,713
負債純資産合計	148,519	199,631

■ 四半期連結損益計算書 (単位:百万円)

区分	期別 当第2四半期 2014年4月1日～ 2014年9月30日	前第2四半期 2013年4月1日～ 2013年9月30日
売上高	287,348	333,337
売上総利益	29,364	30,764
販売費及び一般管理費	23,495	24,625
営業利益	5,869	6,139
経常利益	5,838	6,116
四半期純利益	3,187	3,404

■ 四半期連結キャッシュ・フロー計算書 (単位:百万円)

区分	期別 当第2四半期 2014年4月1日～ 2014年9月30日	前第2四半期 2013年4月1日～ 2013年9月30日
営業活動による キャッシュ・フロー	31,856	35,000
投資活動による キャッシュ・フロー	△1,661	△978
財務活動による キャッシュ・フロー	△31,485	△33,159
現金及び現金同等物の 四半期末残高	2,172	2,872

株主様アンケート結果及びご要望への対応

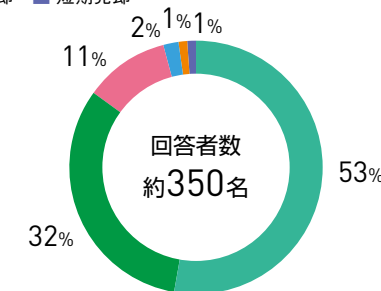
※調査期間 2014年6月～2014年8月

当社グループは、株主・投資家の皆様へのタイムリーで的確な情報開示を心がけ、積極的なIR活動を行っております。株主の皆様とのコミュニケーション促進を図るべく、同封させていただきましたアンケートに対して、おかげさまで多数の皆様からご回答やご意見をいただくことができました。

その結果及び自由意見欄にご記入いただいたご要望への当社の対応の一部につきまして、ご報告させていただきます。ご協力、誠に有難うございました。

今後の当社株式について

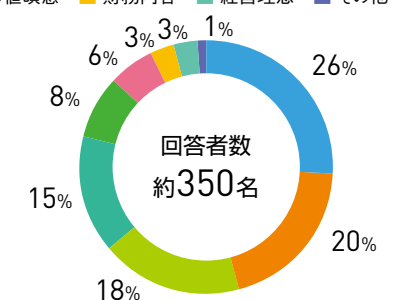
■ 長期保有 ■ 当面保有 ■ 買い増し ■ 一部売却
■ 全部売却 ■ 短期売却



「長期保有」「当面保有」「買い増し」の割合が全体の9割を超え、継続保有のご意向がうかがえます。

株式購入ポイント

■ 配当 ■ 将来性 ■ 成長性 ■ 収益性 ■ 事業内容
■ 株価の値頃感 ■ 財務内容 ■ 経営理念 ■ その他



株式購入のポイントとして「配当」が最多となっており、次いで「将来性」「成長性」「収益性」となっております。

自由意見欄におけるご要望にお応えしております

モバイル関連事業の充実期待您的しています。

モバイル関連事業の一環として、2012年秋にスマホ向けアクセサリショップ事業の運営を開始し、9月30日現在、「Smart Labo」「AppBank Store」の両ブランドで実店舗を13店とオンラインショップ2店舗を展開しております。今回の株主通信の4ページにも記載の通り、新店舗も続々とオープンしております。



ティーガイアの携帯ショップが自分の家の近くにあるかどうか知りたい。

当社の携帯ショップの国内販売網は、北海道から沖縄に至るまで全国各地に拡がっており、お客様に良質のサービスを提供しております。直営キャリアショップにつきましては、当社ホームページの「会社情報」の「販売拠点」ページで紹介させていただいております。各ショップの情報をご参照ください。



会社情報

株式情報 (2014年9月30日現在)

発行可能株式総数	400,000,000株
発行済株式総数	79,074,000株
株主数	5,957名

大株主 (2014年9月30日現在)

氏名または名称	所有株式数	持株比率
住友商事株式会社	23,345,400株	33.95%
三菱商事株式会社	13,045,400株	18.97%
株式会社光通信	10,132,500株	14.73%
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	2,457,600株	3.57%
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	2,441,100株	3.55%
全国共済農業協同組合連合会	1,100,000株	1.60%
資産管理サービス信託銀行株式会社(年金信託口)	788,600株	1.15%
ティーガイア従業員持株会	747,500株	1.09%
ステート ストリート バンク アド トラスト カンパニー 505224	458,600株	0.67%
BNP PARIBAS SECURITIES SERVICES LUXEMBOURG/JASDEC/HENDERSON HHF SICAV	440,300株	0.64%

※持株比率は自己株式10,300,336株を控除して計算しております。

株主メモ

事業年度	4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月
基準日	定時株主総会 3月31日 期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日
上場証券取引所	東京証券取引所市場第一部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社
特別口座の 口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社
郵便物送付先	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(電話照会先)	電話 0120-782-031 (フリーダイヤル)
公告掲載方法	当社ホームページにおける電子公告
会計監査人	有限責任監査法人トーマツ

ご注意

住所変更、単元未満株式の買取等のお申し出先について

株主様の口座のある証券会社等にお申し出ください。なお、証券会社等に口座がないため特別口座で管理されている株主様は、特別口座の口座管理機関である三井住友信託銀行株式会社にお申し出ください。

配当金計算書について

配当金支払いの際送付している「配当金計算書」は、租税特別措置法の規定に基づく「支払通知書」を兼ねております。確定申告を行う際は、その添付資料としてご使用いただくことができます。なお、株式数比例配分方式によりお受取の株主様の「支払通知書」につきましては、お取引の証券会社等へご確認ください。※確定申告をなされる株主様は、大切に保管ください。

会社概要 (2014年9月30日現在)

商号	株式会社ティーガイア (T-Gaia Corporation)
本社所在地	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート14F～18F
資本金	3,154百万円
設立	1992年2月
事業内容	(1)携帯電話等の販売及び代理店業務 (2)ソリューション、ブロードバンド等 通信サービスの販売取次業務 (3)決済サービスその他新規事業
販売地域	日本全国
従業員数	4,179名

本社・支社・支店 (2014年9月30日現在)

本社	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート14F～18F TEL:03-6409-1111
東日本支社	〒150-8575 東京都渋谷区恵比寿4-1-18 恵比寿ネオナート TEL:03-6409-1111
西日本支社	〒530-0003 大阪府大阪市北区堂島1-6-20 堂島アバンザ15F TEL:06-4560-6600
東海支社	〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦1-11-11 名古屋インターシティ6F・7F TEL:052-223-8700
九州支社	〒812-0038 福岡県福岡市博多区祇園町7-20 博多祇園センタープレイス10F TEL:092-283-7600
北海道支店	〒060-0042 北海道札幌市中央区大通西8-2 住友商事・フカミヤ大通ビル8F TEL:011-241-2525

役員 (2014年9月30日現在)

代表取締役社長執行役員	竹岡 哲朗
取締役副社長執行役員	片山 文平
取締役副社長執行役員	藤田 裕
取締役副社長執行役員	金治 伸隆
取締役(社外取締役)	内藤 達次郎
取締役(社外取締役)	小池 浩之
取締役(社外取締役)	新 将命
常勤監査役(社外監査役)	田尾 尚治
常勤監査役(社外監査役)	筏井 誠
監査役(社外監査役)	松岡 幸秀
監査役(社外監査役)	蒲 俊郎

東北支店	〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町2-15-1 ルナール仙台13F TEL:022-713-6001
新潟支店	〒950-0994 新潟県新潟市中央区上所1-1-24 エヌビル3F TEL:025-247-7077
長野支店	〒380-0921 長野県長野市栗田991-1 イーストゲート長野ビル6F TEL:026-267-7220
北陸支店	〒920-0031 石川県金沢市広岡3-1-1 金沢パークビル3F TEL:076-222-3300
中国支店	〒730-0037 広島県広島市中区中町8-12 広島グリーンビル8F TEL:082-546-2811
四国支店	〒760-0017 香川県高松市番町1-1-5 ニッセイ高松ビル9F TEL:087-811-2361