

Solution Marketing Business

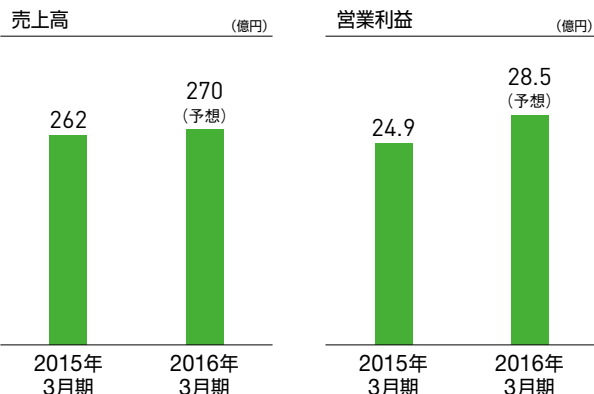
ソリューション事業

営業利益
セグメント別構成比
17.5%

事業内容

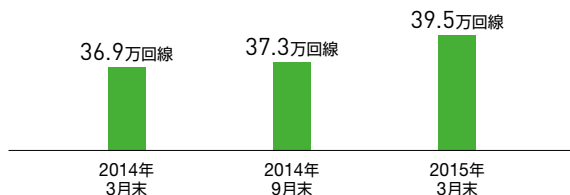
法人顧客向けの携帯電話等の販売やソリューションサービスの提供、固定通信サービスの販売取次業務

業績



企業のスマートフォンおよびタブレットの導入をサポートするとともに、MDM (Mobile Device Management) やキッキングサービス、ヘルプデスク等を含めた総合的な提案を強化したことにより、法人向けモバイルソリューションにおける各種サポートサービスの販売は好調に推移いたしました。一方、固定回線系商材については、モバイルブロードバンドとの競争激化により販売が低調に推移した結果、売上高は262億63百万円、営業利益は24億98百万円となりました。

movino star加入回線



今後の具体的取り組み

法人向けモバイルソリューション事業

- ニーズに合ったトータルソリューションサービスを提供し、企業のスマートデバイス導入・活用をサポート
- movino star[※]刷新により、利便性とCSの向上を図り法人顧客基盤を拡大
※ movino star = 法人顧客向け回線管理サービス

ネットワーク事業

- 多様化する光回線サービスの拡販



法人向けサポートサービス

- 企業のニーズに合わせたソリューションパッケージ「T-GAIA Smart SUPPORT」を提供



ティーガイアが提供する5つのソリューションサービス

ヘルプデスク	携帯電話に関する社員様からの問い合わせ対応を代行
セキュリティデスク	携帯電話の紛失・盗難時も24時間365日のセキュリティ対応
キッキングサービス	MDM サービス等、ご要望に応じて事前設定を代行
コンサルティングサービス	月々の通信費の分析・通信回線の一括管理および最適化
マスタ管理サービス	手間の掛かるマスターデータ管理および登録作業を代行

トータルソリューションサービスの提案を強化し
企業のスマートデバイスの導入・活用を積極的にサポート