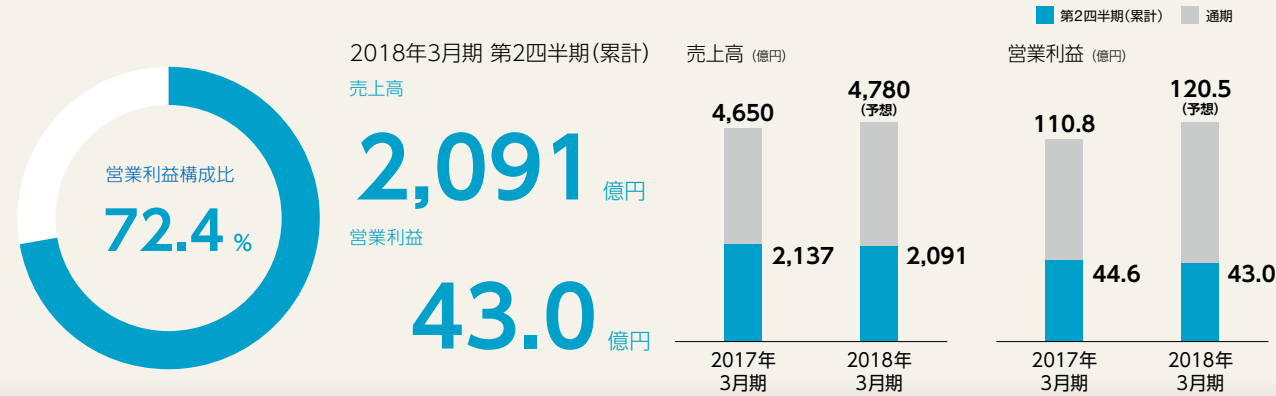


モバイル事業

Mobile Telecommunication Business

携帯電話等の販売及び代理店業務



当社グループキャリアショップ店舗数 (直営店・代理店含む) (2017年9月末現在)



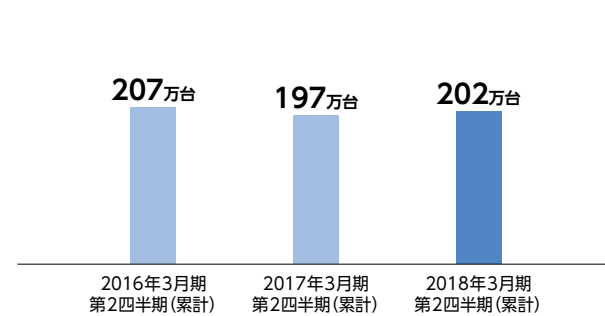
当第2四半期(累計)の取り組み

新たな顧客ニーズに応じた店舗の出店と将来を見据えた戦略投資を実施

店舗投資

- Smart Laboを通じた新たな商材・サービス・販路の拡充
- 店舗ソリューションビジネスの創出

携帯電話等販売台数



実店舗の展開
(2017年9月末現在 18店舗)



COCOSA熊本下通

コラボレーションショップの展開



阪急三番街

Mobile × Smart Labo

オンラインショップの展開



URL: <http://smalabo.com/>

プライベートブランドの展開



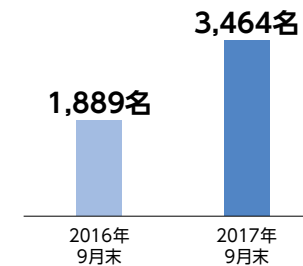
「Etincese(エタンセス)」好評発売中

人財投資

- 販売力強化のための人財を採用するとともに、正社員化を促進

正社員化促進

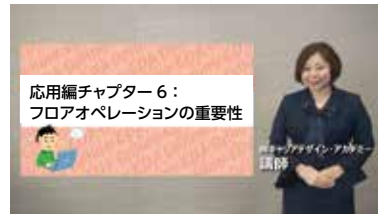
- 正社員数



- 販売スタッフへの教育投資を推進

人財教育

CAREER DESIGN ACADEMY



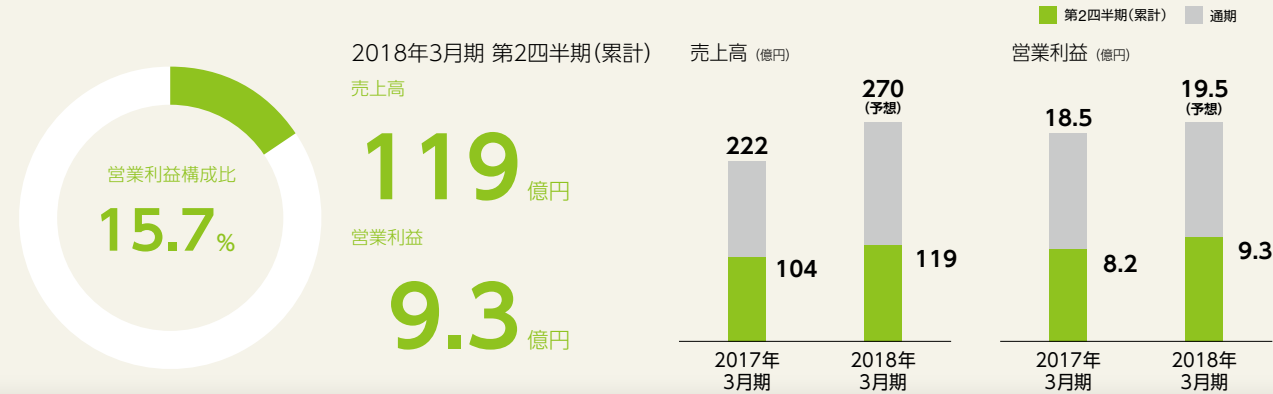
[CDA-ONLINE]

- 成功事例や商品販売のテクニックを動画でスピーディーに共有
 - 提供コンテンツは120本以上
 - パートナー代理店への展開も開始
- ※ 株式会社キャリアデザイン・アカデミーは当社の連結子会社

ソリューション事業

Enterprise Solution Business

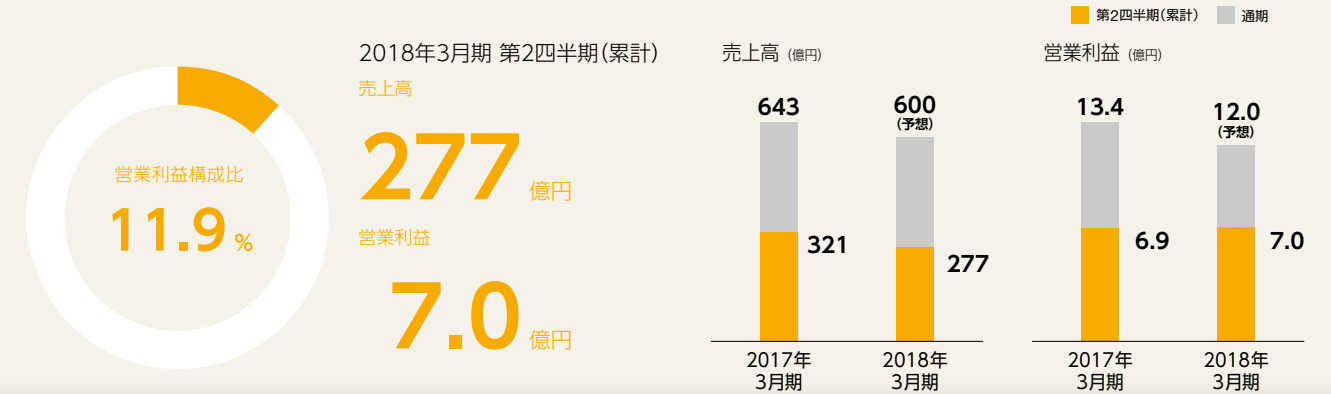
法人顧客向けの携帯電話等の販売やソリューションサービスの提供、固定通信サービスの販売取次業務



決済サービス事業他

Settlement Service & Other Business

決済サービス、海外事業、その他新規事業



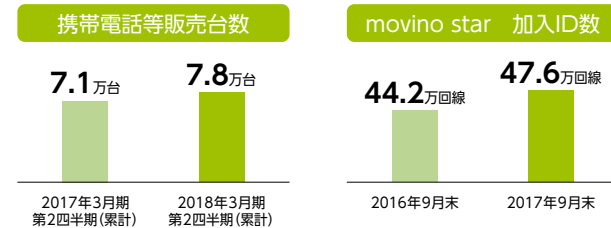
当第2四半期(累計)の取り組み

[TG光][movino star]等のストック型収入は着実に増加

ソリューションサービス獲得が好調に推移

法人向けモバイルソリューション事業

- 企業へのスマートデバイス導入・活用の提案強化の結果、携帯電話等の販売台数は増加



- PCテクノロジー株式会社への出資を通じてICT機器ヘルプデスク事業の体制強化。ソリューションサービス獲得は好調に推移



教育業界への取り組み

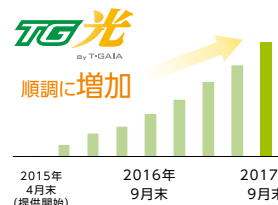
- 教育業界向け、タブレット端末販売並びに通信(Wi-Fi)環境の構築を促進(導入学習塾:100教室以上)
- サービス導入後の通信環境・端末等の運用保守サービスも提供(運用保守サービス導入端末数:約1万台)
- 通信環境整備、ネットワーク監視サービスのノウハウを他分野にも展開中



ネットワーク事業

- 新たなパートナー企業の発掘、既存再卸先の育成により光アクセスサービス[TG光]の法人顧客数拡大

TG光 累計回線数(再卸含む)



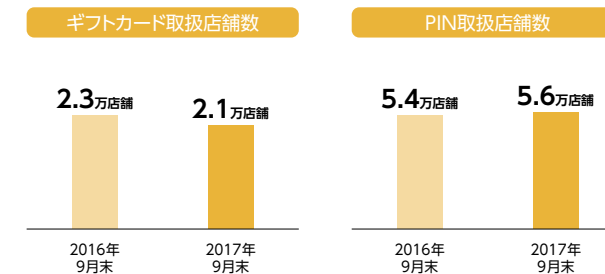
当第2四半期(累計)の取り組み

コンビニ再編により取扱店舗は減少したものの、PIN取扱店舗数は増加

海外事業では、シンガポールのギフトカード事業が堅調に推移

決済サービス事業

- コンビニエンスストア等の既存販路の再編により、ギフトカード取扱店舗数は減少
- PIN商材の販売は弱含みに推移するものの、取扱店舗数は増加



海外事業

- シンガポールでは大手コンビニエンスストアやスーパー等において、ギフトカードを拡販
- 株式会社バリューデザインとの共同出資により、合併会社をマレーシアに設立。東南アジア地域でのハウスカード事業を展開

