



2018年3月期 第3四半期 補足資料

2018年2月6日

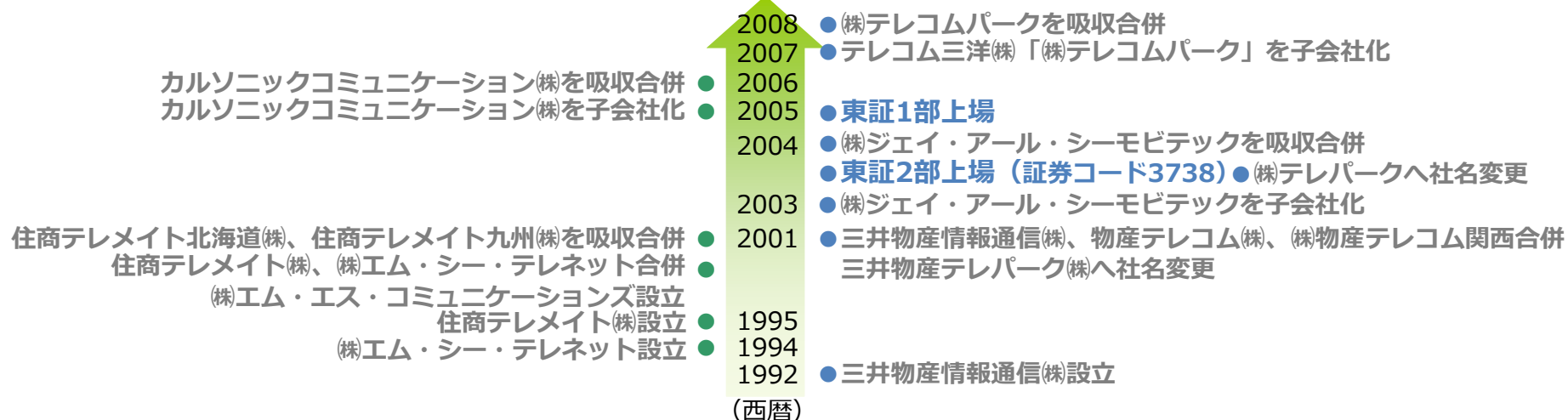
会社概要・沿革



- 本社所在地：東京都渋谷区恵比寿 4 - 1 - 18 (2017年12月末現在)
恵比寿ネオナート 14～18階
- 資本金：3,154百万円
- 従業員数：4,276名
- 事業内容：(1) 携帯電話等の販売および代理店業務
(2) 企業向けを中心とした通信ソリューションサービスの提供、固定回線サービスの販売取次業務
(3) 決済サービス、その他海外事業
- 主要株主：住友商事(株) 41.9% (議決権比率)
- 子会社：国内2社、海外1社 (シンガポール)

2017年4月 現マネジメント体制発足

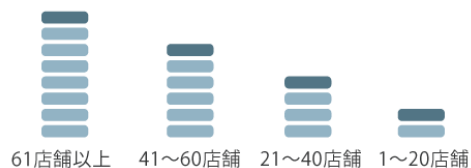
2008年10月 株式会社ティーガイア誕生



旧(株)エム・エス・コミュニケーションズ

旧(株)テレパーク

当社キャリアショップ分布状況



- 直営キャリアショップ店舗数
- 代理店キャリアショップ店舗数



キャリア別 キャリアショップ数

● ドコモショップ	282店
(内直営ショップ)	172店
● auショップ	425店
(内直営ショップ)	76店
● ソフトバンクショップ	445店
(内直営ショップ)	35店
● ワイモバイルショップ	61店
(内直営ショップ)	2店
● UQスポット	25店
(内直営ショップ)	9店
● 楽天モバイルショップ	14店
(内直営ショップ)	14店

合 計 **1,252店**
(内直営ショップ **308店**)

(2017年12月末現在)

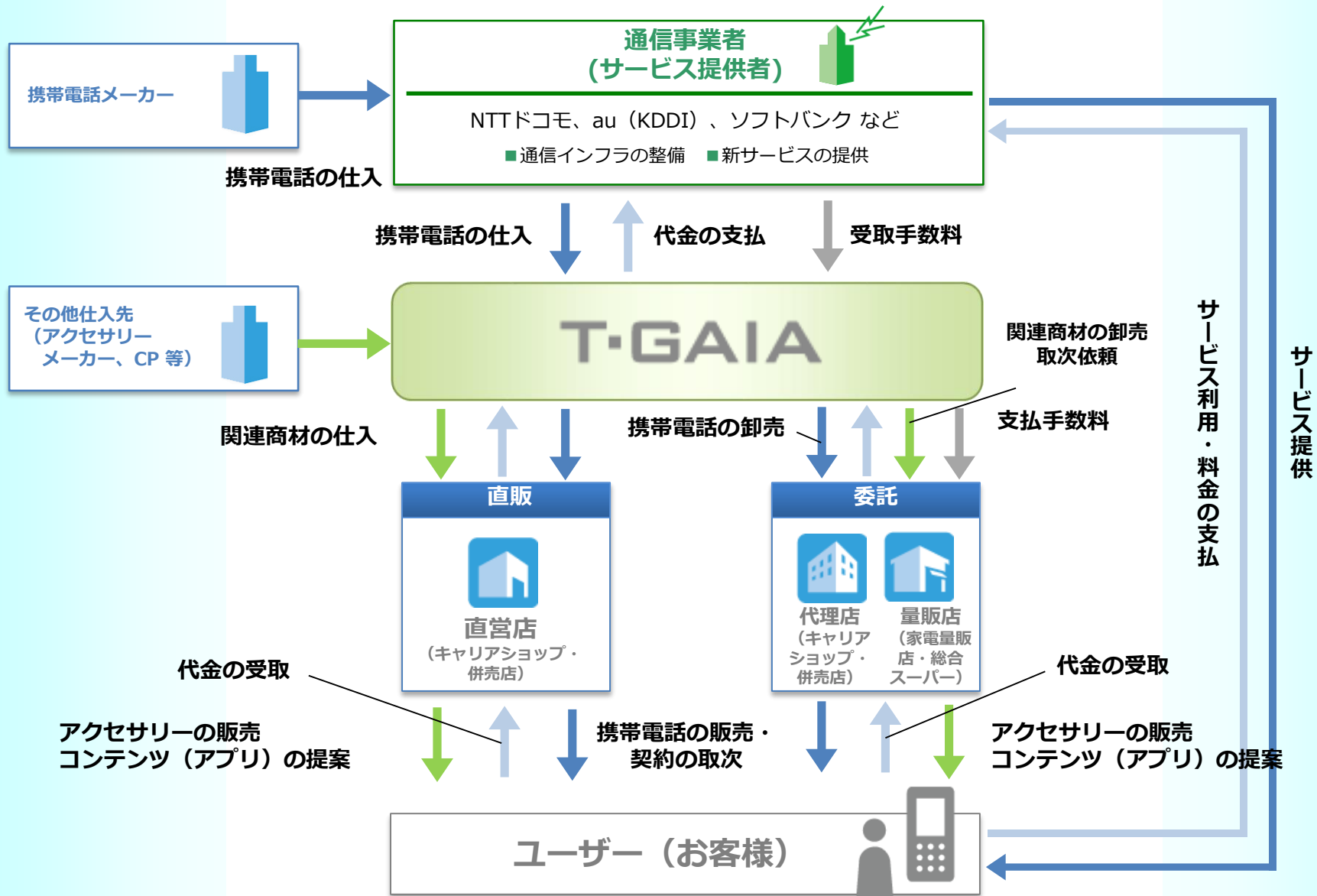
主要財務指標の推移

通期（単位：億円）	2009/3 単体	2010/3 単体	2011/3 単体	2012/3 連結	2013/3 連結	2014/3 連結	2015/3 連結	2016/3 連結	2017/3 連結
当期純利益	63.6	81.3	75.5	79.3	65.8	68.3	77.4	94.9	96.9
自己資本	259.4	310.6	356.4	280.5	281.7	237.1	292.8	358.1	293.6
自己資本当期純利益率 (ROE)	28.6 %	28.5%	22.7%	28.3%	23.4%	26.4%	29.4%	29.3%	29.7
純資産配当率 (DOE)	10.3 %	10.8 %	8.5 %	9.8%	10.1%	10.0%	9.8%	9.1	9.9
売上高営業利益率	2.9%	2.7%	2.4%	2.1%	1.6%	1.8%	2.2%	2.5	2.6

※2011/3期までの各数値は単体ベース

ビジネスモデル ① モバイル事業

5



携帯電話販売事業（法人顧客向け）

通信事業者
(サービス提供者)

NTTドコモ、au (KDDI)、ソフトバンク など
■通信インフラの整備 ■新サービスの提供

携帯電話の仕入

代金の支払

受取手数料

T・GAIA

サービス利用・料金の支払

サービス提供

支払
手数料

代金の受取

代理店

法人顧客

固定回線サービス販売事業

通信事業者
(サービス提供者)

NTT東日本、NTT西日本、
NTTコミュニケーションズ、
KDDI、ソフトバンク など
■通信インフラの整備 ■新サービスの提供

販売の委託
光回線の卸

卸代金の
支払

受取
手数料

T・GAIA

サービス利用・料金の支払

サービス提供

支払
手数料

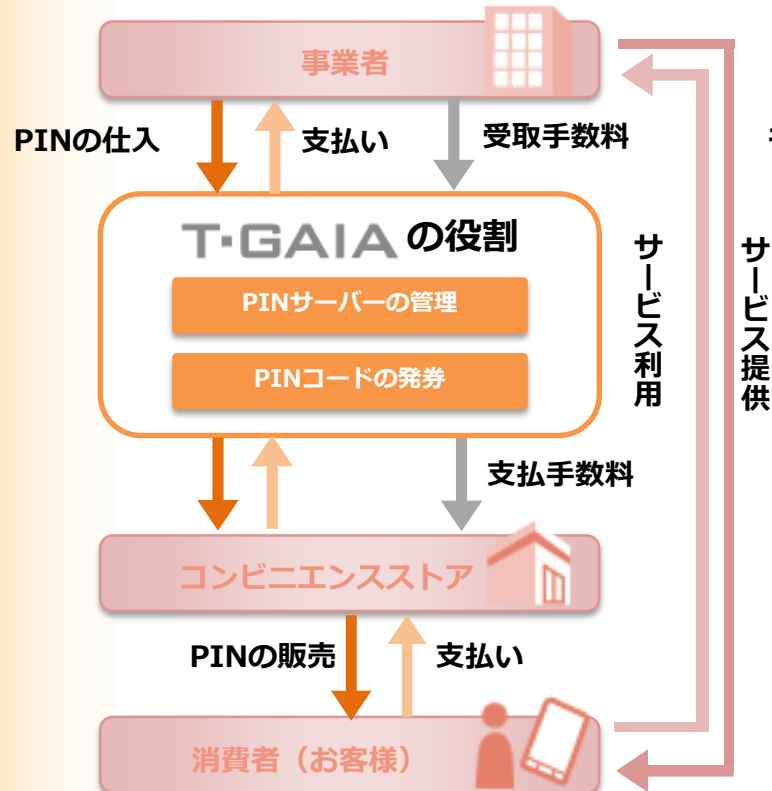
固定回線サービス
契約の取次・販売

サービス利用・料金の支払

代理店

コンシューマ・法人顧客

PINの販売モデル



ギフトカードの販売モデル

